

Seminare 2004

Obwohl rund 40% aller Ärztinnen und Ärzte früher oder später eine eigene Arztpraxis führen und nebst dem medizinischen Know-how auch jenes eines Unternehmers innehaben sollten, wird im Verlauf des Medizinstudiums die Thematik der Unternehmensführung nie oder nur kaum fokussiert. Die FMH Services, welche sich um die betriebswirtschaftlichen Angelegenheiten der FMH-Mitglieder kümmert, schliesst diese Lücke und bietet dazu spezifische Seminare an. In diesen Seminaren werden den Ärztinnen und Ärzten Grundlagen vermittelt für den Einstieg in die eigene Arzt-/Gruppenpraxis, deren Führung und deren optimale Übergabe an einen/eine Nachfolger/in. Die Ärztinnen und Ärzte werden auf den Umgang und die Zusammenarbeit mit Behörden sowie Fachspezialisten, wie Treuhänder, Versicherungs- und Finanzberater, Kreditberater bei Banken, Juristen, Architekten usw., vorbereitet. Die einzelnen Themen werden von ausgewiesenen Experten der FMH und der FMH Services referiert.

Praxiseröffnung

Teilnehmende

Das Seminar richtet sich an Ärztinnen und Ärzte, welche vor einer Praxiseröffnung oder einer Praxisübernahme stehen.

Themen

Juristische Aspekte (Praxisbewilligung, Zulassung zur Sozialversicherung, Vertragswesen), TARMED (Überblick über neues Tarifsystem und dessen Anwendung im Hinblick auf die Budgetierung), Praxiseinrichtung (Raumplanung, Inneneinrichtung, Kostenberechnung), Praxisadministration (Leistungserfassungs- und Abrechnungssysteme, Praxismarketing), Finanzierung einer Arztpraxis (Businessplan, Kreditarten, Absicherungsmöglichkeiten), Versicherungen (Personen- und Sachversicherungen rund um die Arztpraxis).

Unterlagen

Die Seminarteilnehmer/innen erhalten einen Seminarordner, welcher aufbauend auf einer Checkliste für die Praxiseröffnung Basisinformationen zu den behandelten und weiteren individuell wichtigen Themen beinhaltet.

Kosten / Sponsoren

Das Seminar ist für FMH-Mitglieder gratis. Die Kosten werden von folgenden Sponsoren gedeckt: Versicherung der Schweizer Ärzte, Schweizerische Ärzte-Krankenkasse, Druckerei Schmid-Mogelsberg, www.daCapo.ch, Axon Lab AG und AstraZeneca AG.

Daten

Nr. 03	Donnerstag, 2. September 2004 Zürich 9.00–16.30 Uhr	FMT Zürich
Nr. 04	Donnerstag, 4. November 2004 Bern 9.00–16.30 Uhr	Hotel Kreuz

Anmeldung

Sie können sich bei nachfolgend aufgeführter Adresse (FMH Consulting Services) oder via Internet unter www.fmhservices.ch einschreiben.

Praxisübergabe/-übernahme

Teilnehmende

Das Seminar richtet sich an zukünftige Praxisübergeber/innen sowie Praxisübernehmer/innen. *Hinweis:* Für Praxisübergeber/innen lohnt es sich, sich bereits frühzeitig (5–10 Jahre) mit diesem Thema auseinanderzusetzen.

Themen

Juristische Aspekte (Übergabe der Krankengeschichten, Abschluss Praxisübernahmevertrag, Mietvertrag), Ehe- und Erbrecht (Ehegüterstand, Erbschaftsfolge/-planung), Versicherungen (Übergabe/Übernahme und Abschluss/Auflösung von Versicherungsverträgen, Vorsorgeplanung), Bewertung einer Arztpraxis (Berechnung Inventarwert und Goodwill als Verhandlungsbasis), Steuern (Liquidations- und Grundstückgewinnsteuer, Steuerfolgen bei Aufnahme der Selbständigerwerbstätigkeit, Bestimmung des optimalen Übergabezeitpunkts).

Unterlagen

Die Seminarteilnehmer/innen erhalten einen Seminarordner mit Unterlagen zu den behandelten Themen.

Kosten / Sponsoren

Das Seminar ist für FMH-Mitglieder gratis. Die Kosten werden von folgenden Sponsoren gedeckt: Versicherung der Schweizer Ärzte, Schweizerische Ärzte-Krankenkasse und AstraZeneca AG.

Daten

Nr. 07	Donnerstag, 9. September 2004 Zürich	9.30–16.30 Uhr	FMT Zürich
Nr. 08	Donnerstag, 11. November 2004 Bern	9.30–16.30 Uhr	Hotel Bern

Anmeldung

Sie können sich bei nachfolgend aufgeführter Adresse (FMH Consulting Services) oder via Internet unter www.fmhservices.ch einschreiben.

Buchhaltung und Steuern**Teilnehmende**

Das Seminar richtet sich an Praxiseröffner/innen, Praxisübernehmer/innen sowie an bereits praxistätige Ärztinnen und Ärzte.

Themen

Im Buchhaltungsteil erfahren die Seminarteilnehmer/innen, welche Massnahmen vor der Praxiseröffnung getroffen werden müssen und welches deren organisatorischen Voraussetzungen sind. Basierend auf dem Standardkontenplan für Ärzte wird die Führung einer doppelten Buchhaltung aufgezeigt. Zudem erhalten sie Einblick in eine EDV-unterstützte Buchführungslösung. Im Steuerteil werden die Methoden der Steuerplanung aus versicherungstechnischer sowie aus treuhänderischer Sicht aufgezeigt.

Unterlagen

Die Seminarteilnehmer/innen erhalten einen Seminarordner mit Unterlagen zu den behandelten Themen.

Kosten

Das Seminar ist für FMH-Mitglieder gratis.

Daten

Nr. 11	Donnerstag, 16. September 2004 Zürich	9.30–16.30 Uhr	FMT Zürich
Nr. 12	Donnerstag, 18. November 2004 Bern	9.30–16.30 Uhr	Hotel Bern

Anmeldung

Sie können sich bei nachfolgend aufgeführter Adresse (FMH Consulting Services) oder via Internet unter www.fmhservices.ch einschreiben.

Praxiscomputer-Workshop**Teilnehmende**

Der Workshop richtet sich an praxiseröffnende sowie an bereits praxistätige Ärztinnen und Ärzte.

Inhalt

Die Seminarteilnehmer/innen erhalten die Gelegenheit, die Praxisadministrationssoftware von sechs EDV-Unternehmen kennenzulernen. Sie erhalten einen Einblick in TARMED-kompatible Lösungen für die Leistungsabrechnung, die Führung elektronischer Krankengeschichten, die Einbindung von Laborgeräten und von Finanzbuchhaltungslösungen. Bei den anwesenden Firmen handelt es sich jeweils um fünf Hersteller von EDV-Gesamtlösungen in der Arztpraxis sowie um eine Abrechnungskasse.

Ziel

Die Workshopteilnehmer/innen erhalten einen ersten Überblick über führende Softwarelösungen. Sie erfahren, wie bei der Evaluation eines Ärzepaketes zweckmässigerweise vorgegangen wird und welche Fehler vermieden werden sollten.

Kosten

Der Workshop ist für FMH-Mitglieder gratis.

Daten

Nr. 15	Donnerstag, 25. November 2004 Zürich	14.00–17.30 Uhr	Kongress- haus
--------	---	-----------------	-------------------

Patientengerechtes Verhalten in der Arztpraxis**Teilnehmende**

Das Seminar richtet sich an das Medizinische Praxispersonal sowie an Ärztinnen und Ärzte.

Inhalt

Der erste Eindruck einer Patientin bzw. eines Patienten, welchen sie bzw. er von der Praxis vermittelt bekommt, ist für den Praxiserfolg sehr wichtig. Den Seminarteilnehmern/-innen wird aufgezeigt, wie dem Patienten ein «Kundengefühl» vermittelt wird und wie Reklamationen erledigt werden. Es wird darauf eingegangen, welches die Möglichkeiten des Telefons, als akustische Visitenkarte, und des persönlichen Patientenkontakts sind.

Kosten

Für Mitglieder des Schweizerischen Verbandes
Medizinischer Praxis-Assistentinnen Fr. 285.–

Für übrige Teilnehmer/innen (MPA ohne Ver-
bandsmitgliedschaft, Ärztin/Arzt) Fr. 300.–

Daten

Nr. 17	Donnerstag, 28. Oktober 2004 Bern 9.00–17.45 Uhr	Hotel Bern
--------	---	---------------

Anmeldung

Sie können sich bei nachfolgend aufgeführter
Adresse (FMH Consulting Services) oder via In-
ternet unter www.fmhservices.ch einschreiben.

Röntgen in der Arztpraxis

In der Schweiz röntgen 6000 Ärztinnen und
Ärzte in ihrer Praxis. Beim Entscheid Röntgen in
der Praxis ja oder nein beeinflussen emotionale
Gründe vielfach mehr als sachliche Grundlagen.
Zudem verunsichern Medieninformationen
über den neuen Ärztetarif TARMED, den Praxis-
stopp oder die Aufhebung des Kontrahierungs-
zwangs.

Mit diesem Seminar verschaffen wir Ihnen
die Grundlage für Ihre persönliche Entschei-
dungsfindung. Dabei stützen sich unsere Refe-
renten auf mehrere Dutzend Jahre einschlägige
Erfahrungen, auf eine 10jährige minutiös ge-
führte Statistik einer Landarztpraxis und auf Aus-
wertungen von 60 000 Aufnahmen.

Eine Checkliste und ein Fragenkatalog ver-
setzen die Seminarteilnehmer/innen in die Lage,
bei Ersatz- oder Neuinvestitionen kompetent
aufzutreten und Vergleiche folgerichtig zu ana-
lysieren. Das Seminar erlaubt ihnen eine objek-
tive Zukunftsbeurteilung auch im Hinblick auf
die vom BAG angekündigten Neuerungen für
das Röntgen ab dem 1. Januar 2008 – was heute
bei deren Entscheidungen schon berücksichtigt
werden muss.

Teilnehmende

Das Seminar richtet sich an Ärztinnen und Ärzte
mit bestehender Praxis und an solche, die vor
einer Praxiseröffnung oder Praxisübernahme
stehen.

Themen

Das Seminar vermittelt einerseits Kenntnisse
über die gesamte bestehende Röntgenthematik,
andererseits werden klare Trends für die Praxis
der nächsten Generation mit digitalem Röntgen
aufgezeigt. Als spezifische Themen werden be-
handelt: Röntgentarife nach TARMED, Rentabi-
lität Röntgen in der Arztpraxis, bestehende und
neue Vorschriften ab 1. Januar 2008 (kann mit
einem Wechsel der Anlage verbunden sein; Ach-
tung bei Praxisübernahmen), Einstelltechniken
für Fortgeschrittene, Spezialaufnahmen, Fehler
erkennen und beheben, Hilfsmittel richtig ein-
setzen, wöchentliche Konstanzprüfung. Zudem
wird eine Checkliste vorgestellt und durchgear-
beitet für die Evaluation und die Beschaffung
einer neuen Anlage.

Unterlagen

Die Seminarteilnehmer/innen erhalten ein
Skript mit Zahlen einer Arztpraxis mit Kosten-
berechnung, Amortisation und interessanten
Leasingformen (ab welcher Auslastung arbeite
ich kostendeckend oder mit Gewinn). Zudem er-
halten sie eine Checkliste für die Evaluation und
die Beschaffung einer neuen Röntgenanlage
sowie eine CD oder ein Fachbuch mit über
50 Modellaufnahmen.

Kosten

Fr. 300.– (inkl. sämtliche Kursunterlagen und
Verpflegungen).

Daten

Nr. 19	Donnerstag, 14. Oktober 2004 Cham 9.30–16.00 Uhr	Ausbildungs- zentrum Galaxis
--------	---	------------------------------------

Anmeldung

Das Seminar ist auf maximal 15 Personen be-
schränkt. Sie können sich bei nachfolgend auf-
geführter Adresse (FMH Consulting Services)
oder via Internet unter www.fmhservices.ch ein-
schreiben.

Séminaires / Seminari 2004

Bien qu'environ 40% de tous les médecins ouvrent tôt ou tard leur propre cabinet médical et ont besoin de connaissances en gestion d'entreprise hormis leur savoir-faire médical, cette thématique n'est souvent pas ou peu abordée. FMH Services qui s'occupe de la gestion d'entreprise des membres FMH comble désormais cette lacune en proposant des séminaires spécifiques. Dans ces séminaires, les médecins peuvent acquérir les bases nécessaires pour ouvrir leur propre cabinet médical ou un cabinet de groupe ou pour remettre leur cabinet de manière optimale. Les médecins obtiennent également des conseils sur la manière de collaborer avec les autorités ou avec des spécialistes tels que des experts-comptables, des conseillers financiers, en assurance ou en crédits bancaires, des juristes, des architectes, etc. Ces différents thèmes sont abordés par des experts qualifiés de la FMH et de FMH Services.

Ouverture et gestion d'un cabinet médical

Participants

Le séminaire est destiné aux médecins sur le point d'ouvrir ou de reprendre un cabinet médical.

Contenu

La réalisation d'un cabinet médical ne s'improvise pas. Vous allez dépendre du financement et de la gestion de votre cabinet médical. Ce séminaire traitera de l'environnement socio-politique qui sera le vôtre en tant qu'indépendant, et vous permettra de vous y préparer. Les thèmes suivants seront développés lors de ce séminaire: l'aménagement, le financement, les assurances, la fiscalité, la comptabilité et l'administration de votre cabinet.

Documentation

Basé sur une check-liste pour l'ouverture d'un cabinet médical, le classeur remis à chaque participant contient toutes les informations importantes.

Frais / Sponsors

Les séminaires sont gratuits pour les membres FMH. Les frais sont couverts par les sponsors suivants: Caisse-Maladie des Médecins Suisses et AstraZeneca SA.

Date

No 21	Jeu 16 septembre 2004 Genève 9.00-17.00 h	Hostellerie de la Vendée
--------------	--	-------------------------------------

Inscription

Vous pouvez vous inscrire à l'adresse mentionnée ci-dessous ou via internet www.fmhservices.ch

Remise/reprise d'un cabinet médical

Participants

Le séminaire s'adresse aux médecins désirant remettre ou reprendre un cabinet médical.

Contenu

Questions principalement abordées: explication des aspects juridiques de la remise et de la reprise d'un cabinet médical (contrat de remise de cabinet, transfert des dossiers médicaux, etc.), mesures architecturales à envisager et coût de celles-ci, questions d'assurance à mettre au point de part et d'autre (par exemple planification de la prévoyance, reprise de contrats d'assurance), estimation de la valeur du cabinet (valeur d'inventaire et goodwill) et conséquences fiscales d'une remise ou d'une reprise de cabinet (moment idéal de remise, impôt sur la liquidation et le bénéfice de l'immeuble, etc.).

Documentation

Les participants du séminaire reçoivent un classeur et les documents contenant des conseils pratiques au sujet de la remise ou de la reprise d'un cabinet médical.

Frais / Sponsor

Les séminaires sont gratuits pour les membres FMH. Les frais sont couverts par les sponsors suivants: Caisse-Maladie des Médecins Suisses et AstraZeneca SA.

Date

No 23	Jeu 4 novembre 2004 Genève 9.00-16.30 h	Hostellerie de la Vendée
--------------	--	-------------------------------------

Inscription

Vous pouvez vous inscrire à l'adresse mentionnée ci-dessous ou via internet www.fmhservices.ch

Contabilità e fiscalità (Ticino)**Contenuto**

L'obiettivo di questo seminario è di dare al medico le conoscenze necessarie per utilizzare autonomamente lo strumento contabile e per operare con più efficienza ed economicità, nonché far comprendere al medico il significato della pianificazione fiscale.

Mediante esempi pratici elaborati in gruppo, verrà illustrato in maniera semplice ma completa il sistema di gestione della contabilità di uno studio medico con effetto anche sulla pianificazione fiscale.

Spese

Membri ordinari o straordinari FMH: Fr. 150.–
Per accompagnatori: Fr. 75.–

Date

No 25	Giovedì 18 novembre 2004 Chiasso dalle 9.00 alle 16.00	FMH Services Fiduciaria
--------------	---	--

Iscrizione

Potete iscrivervi all'indirizzo sott'indicato oppure via internet sotto il sito www.fmhservices.ch

Anmeldung und Auskunft / Inscription et information / Iscrizione e informazioni

FMH Consulting Services, Simone Köpflì, Burghöhe 1, 6208 Oberkirch, Tel. 041 925 00 77, Fax 041 921 05 86 oder via Internet unter www.fmhservices.ch.

Annullierungsbedingungen / Conditions d'annulation

Bei den Gratisseminaren (exkl. Praxiscomputer-Workshop) werden bei Abmeldungen oder Fernbleiben folgende Unkostenbeiträge erhoben:

Pour les séminaires gratuits (à l'exclusion des séminaires sur informatique au cabinet médical), un montant est perçu pour absence ou annulation. Il est de:

- Fr. 50.– pro Person ab 14 Tage vor Seminarbeginn / par personne dans les 15 jours avant;
- Fr. 80.– pro Person ab 7 Tage vor Seminarbeginn oder Fernbleiben / par personne dans les 7 jours avant le début du séminaire.