

Seminare / Séminaires / Seminari 2010

Praxiseröffnung/-übernahme

Das Seminar richtet sich an Ärztinnen und Ärzte, welche vor einer Praxiseröffnung (Einzel-/Gruppenpraxis) oder einer Praxisübernahme stehen.

Themen

Juristische Aspekte (Praxisbewilligung, Zulassung zur Sozialversicherung, Vertragswesen), **Gesellschaftsformen / Ehe- und Erbrecht** (Trennung Privat- vom Geschäftsvermögen, Ehegüterstand, Erbschaftsplanung), **Praxiseinrichtung** (Inneneinrichtung, Kostenberechnung), **Praxisadministration** (Leistungserfassungs- und Abrechnungssysteme), **Unternehmensbewertung einer Arztpraxis** (Berechnung und Beurteilung des Unternehmenswertes), **Finanzierung der Arztpraxis** (Businessplan, Kredite, Absicherungsmöglichkeiten), **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Personen- und Sachversicherungen, Vorsorgeplanung).

Kosten/Sponsoren

Für FMH-Mitglieder kostenlos. Die Kosten werden durch diverse Sponsoren (siehe www.fmhservices.ch) gedeckt.

Daten

K01	Donnerstag, 4. März 2010 Zürich 9.00–16.30 Uhr	FMT
K02	Donnerstag, 22. April 2010 St. Gallen 16.00–20.30 Uhr	Hotel Walhalla
K03	Donnerstag, 10. Juni 2010 Bern 9.00–16.30 Uhr	Schmiedstube
K04	Donnerstag, 2. September 2010 Zürich 9.00–16.30 Uhr	FMT
K05	Donnerstag, 4. November 2010 Basel 9.00–16.30 Uhr	Hotel Victoria

Praxisübergabe

Das Seminar richtet sich an zukünftige Praxisübergeber/innen. **Hinweis:** Vor allem aus steuerplanerischer Sicht lohnt es sich, sich bereits frühzeitig (5–10 Jahre) mit diesem Thema auseinanderzusetzen.

Themen

Juristische Aspekte (Praxisübergabevertrag, allg. Vertragswesen, Übergabe der Krankengeschichten), **Unternehmensbewertung einer Arztpraxis** (Berechnung Inventarwert und Goodwill als Verhandlungsbasis), **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Übergabe/Auflösung von Versicherungsverträgen, Pensions- und Finanzplanung), **Steuern** (Steueraspekte bei der Pra-

xisübergabe, Optimierung der steuerlichen Auswirkungen, Liquidations- und Grundstückgewinnsteuer, Bestimmung des optimalen Übergabezeitpunktes).

Kosten/Sponsoren

Für FMH-Mitglieder kostenlos. Die Kosten werden durch diverse Sponsoren (siehe www.fmhservices.ch) gedeckt.

Daten

K06	Donnerstag, 11. März 2010 Zürich 13.30–18.00 Uhr	FMT
K07	Donnerstag, 6. Mai 2010 St. Gallen 16.00–20.30 Uhr	Hotel Walhalla
K08	Donnerstag, 17. Juni 2010 Bern 13.30–18.00 Uhr	Schmiedstube
K09	Donnerstag, 9. September 2010 Zürich 13.30–18.00 Uhr	FMT
K10	Donnerstag, 11. November 2010 Basel 13.30–18.00 Uhr	Hotel Victoria

Finanz- und Steuerplanung

Das Seminar richtet sich an Praxiseröffner/innen, Praxisübernehmer/innen sowie an bereits praxistätige Ärztinnen und Ärzte.

Themen

Finanzplanung (Businessplan, buchhalterische Massnahmen vor Praxiseröffnung/-übernahme, Standardkontenplan für Ärzte, System der doppelten Buchhaltung, EDV-unterstützte Buchführungslösung), **Steuern** (Steueraspekte bei Eintritt in die Selbständigkeit, Steuerfallen und Steuerrisiken, optimierte Steuerplanung).

Kosten/Sponsoren

Für FMH-Mitglieder kostenlos. Die Kosten werden durch diverse Sponsoren (siehe www.fmhservices.ch) gedeckt.

Daten

K11	Donnerstag, 18. März 2010 Zürich 13.30–18.00 Uhr	FMT
K12	Donnerstag, 16. September 2010 Bern 13.30–18.00 Uhr	Schmiedstube

Praxiscomputerworkshop

Der Workshop wird in Zusammenarbeit mit SGAM. Informatics durchgeführt und richtet sich an praxiseröffnende sowie an bereits praxistätige Ärztinnen und Ärzte.

Inhalt

Die Workshopteilnehmer/innen erhalten im 1. Teil eine Einführung in die Anforderungen an ein Praxisinformationssystem. Anhand einer modernen vernetzten Praxisinfrastruktur werden die Beurteilungskriterien für eine praxis- und zukunftstaugliche Softwarelösung dargestellt. Checklisten sollen die schnelle Orientierung unterstützen und bei der Beurteilung und Wahl des Produkts konkrete Hilfe bieten. In Zusammenarbeit mit SGAM.Informatics werden die zentralen Elemente der elektronischen Krankengeschichte aufgezeigt. Ein Erfahrungsbericht eines EDV-Anwenders (Arzt) rundet den 1. Teil ab. Der 2. Teil umfasst die Präsentation von sechs Praxisadministrationssoftwarelösungen (Leistungserfassung, elektronisches Abrechnen unter Einbezug der TrustCenter, Agendaführung, Statistiken, Laborgeräteeinbindung, elektronische Krankengeschichte, Finanzbuchhaltungslösungen usw.).

Ziel

Die Teilnehmer/innen erhalten einen Anforderungskatalog, welcher ihnen erlaubt, ihre Vorstellungen für ein modernes Praxisinformationssystem besser zu formulieren und diese dem Softwarehersteller zu dessen Vorbereitung zu kommunizieren. Zudem erhalten sie einen ersten Überblick über führende Softwarelösungen.

Kosten

Für FMH-Mitglieder kostenlos.

Daten

K13	Donnerstag, 25. März 2010 Zürich 9.30–16.30 Uhr	Technopark
K14	Donnerstag, 24. Juni 2010 Bern 9.30–16.30 Uhr	Bea Bern Expo
K15	Donnerstag, 25. November 2010 Olten 9.30–16.30 Uhr	Stadtheater Olten

Röntgen in der Arztpraxis

Das Seminar richtet sich an Ärztinnen und Ärzte mit bestehender Praxis und an solche, die vor einer Praxiseröffnung oder Praxisübernahme stehen. Das Seminar ist auf maximal 15 Teilnehmer/innen beschränkt.

Themen

Vom konventionellen zum **digitalen Röntgen**, **Rentabilität Röntgen** in der Arztpraxis, **Neue Vorschriften** seit 1. Januar 2008, **Evaluation und Beschaffung** neuer oder gebrauchter Anlagen, **Komplette Marktübersicht** mit Preisen und Leistungskomponenten. Die Seminarteilnehmer erstellen und bearbeiten innerhalb des Seminars digitale Röntgenbilder und erhalten eine komplexe Dokumentation über alle Themen – ein Vademekum rund ums Röntgen.

Kosten

Fr. 300.– (inkl. sämtlicher Kursunterlagen und Verpflegung).

Daten

K16	Donnerstag, 26. August 2010 Niederscherli 9.30–16.00 Uhr	WIROMA AG
------------	---	------------------

10 Jahre vor Pensionierung

Das Seminar richtet sich an Ärztinnen und Ärzte, die die Pensionierung (auch eine frühzeitige) nicht dem Zufall überlassen wollen.

Inhalt

Reich in Rente? Behandlung von Fragen zu einem möglichen Kapitalbedarf, zu möglichen Vorsorgelösungen sowie zum steuerlich optimierten Vorgehen. **Treuhand und Altersvorsorge?** Aufzeigen von Möglichkeiten, wie ein Praxisverkauf sowie eine ideale Altersplanung aufeinander abgestimmt werden können und wie dies in vielen Fällen zu massiven Steuereinsparungen führen kann. **Planung der Altersvorsorge!** Für die Planung der Altersvorsorge kann der zukünftige Bedarf aufgrund der Planungsmöglichkeiten genau anvisiert werden, und die zukünftigen Einkünfte können in Bezug auf Höhe, Steuern und Sicherheit optimal geplant werden.

Kosten

Fr. 100.– (inkl. sämtlicher Kursunterlagen und Verpflegung).

Daten

K30	Donnerstag, 24. Juni 2010 Bern 18.00–20.30 Uhr	Schmiedstube
K31	Donnerstag, 26. August 2010 St. Gallen 18.00–20.30 Uhr	Radisson SAS Hotel

Tarifwerk TARMED – Einführungskurs

Das Seminar richtet sich an Ärztinnen und Ärzte mit bestehender Praxis und an solche, die kurz vor einer Praxiseröffnung oder Praxisübernahme stehen. Der Einführungskurs vermittelt den Kursteilnehmern die Grundlagen des Tarifwerkes TARMED. Die Seminarteilnehmerzahl ist begrenzt.

Themen

Fakten (Gesetzliche und vertragliche Grundlagen), **Struktur** (Tarifbrowser, Grundstruktur des Tarifwerkes, Regelhierarchie, Leistungsblöcke, Leistungsgruppen), **Generelle Interpretationen** (Wichtigste generellen Interpretationen), **Parameter einer Tarifposition** (Alle Parameter einer Tarifposition), **Tarifpositionen aus dem Kapitel 00 Grundleistungen** (Diverse Tarifpositionen aus dem Kapitel 00 Grundleistungen), **Praxislabor und Präsenzdiagnostik** (Neue Analyseliste), **Organisationen und Informationsquellen** (www.tarmedsuisse.ch, etc).

Kosten

Fr. 200.– (inkl. Kursunterlagen).

Daten

K60	Dienstag, 9. März 2010 Olten	17.00–20.15 Uhr	Tarifdienst FMH
K61	Donnerstag, 9. September 2010 Olten	17.00–20.15 Uhr	Tarifdienst FMH

Praxismarketing für Ärzte

Das Seminar richtet sich an Ärztinnen und Ärzte, welche vor einer Praxiseröffnung stehen oder bereits eine Praxis führen.

Themen

Der **Erfolg einer Arztpraxis** ist unlösbar mit gutem Service und **Kundenorientierung** verbunden. Damit sind mehr als gute Umgangsformen gemeint. Echter Service geht tiefer und bietet den Patientinnen und Patienten – oder Kunden – einen direkten Nutzen. Aus einer Arztpraxis wird **DIE Praxis**.

Die Herausforderung ist nicht, Service für Patienten zu leisten, sondern Service für Patienten aus der Sicht des Patienten erlebbar zu machen. Dazu gehört, dass man seine Kunden versteht, auf ihre Bedürfnisse vorbereitet ist, sie um Informationen bittet, ihnen genau zuhört, Verantwortung für das eigene Tun übernimmt, über das normale Mass hinaus engagiert zu sein, **Menschen zu überraschen**, und das immer regelmässig und auf gleichbleibend **hohem Niveau!**

Das Wichtigste zu den Themen **Telefon, Empfang, Teamentwicklung** wird diskutiert, die wichtigsten **Werbemöglichkeiten** besprochen. Nicht das Aussergewöhnliche wollen wir tun, sondern das Gewöhnliche aussergewöhnlich gut!

Kosten

Fr. 300.– (inkl. sämtliche Kursunterlagen und Verpflegungen).

Daten

K62	Mittwoch, 17. März 2010 Zürich	9.00–16.30 Uhr	Kongresshaus
K63	Mittwoch, 8. September 2010 Olten	9.00–16.30 Uhr	Schmiedstube

Telefonseminar für MPA (bzw. Praxisteam)

Das Seminar richtet sich an MPAs, welche im **telefonischen Kundenkontakt** stehen bzw. Auszubildende, welche im professionellen Telefonieren angeleitet werden sollen. Die **«Visitenkarte» der Arztpraxis** soll den modernen Anforderungen gerecht werden.

Themen

Die Medizinische Praxisassistentin ist die **Visitenkarte der Praxis**. Sie hat den ersten und den letzten Kontakt mit den Patienten und beeinflusst wesentlich das

Image der Arztpraxis. MPAs repräsentieren die Unternehmenskultur, organisieren die Praxis und sind somit ein wesentlicher Bestandteil für den Unternehmenserfolg. **«You never get a second chance to make a first impression.»**

Der erste Eindruck wird durch den ersten Kontakt geprägt! Und fast immer findet der erste Kontakt, den ein Patient zu seiner Arztpraxis aufnimmt, über das Telefon statt.

Das richtige Telefonieren, das gerade in der Arztpraxis von grosser Bedeutung ist, wird einem nicht in die Wiege gelegt, sondern muss erlernt werden.

Kosten

Fr. 300.– (inkl. sämtliche Kursunterlagen und Verpflegungen).

Praxisteams erhalten einen Rabatt von 20% pro Teilnehmer/in!**Daten**

K64	Mittwoch, 24. März 2010 Zürich	9.00–16.30 Uhr	Kongresshaus
K65	Mittwoch, 3. November 2010 Bern	9.00–16.30 Uhr	Schmiedstube

Ouverture et reprise d'un cabinet médical

Le séminaire est destiné aux médecins sur le point d'ouvrir ou de reprendre un cabinet médical.

Contenu

Business plan (préparation du plan de financement et crédit d'exploitation, financement par la banque), **Aménagement** (implantation, projet et concept d'aménagement, choix du mobilier, budget), **Estimation d'un cabinet** (inventaire et goodwill), **Administration d'un cabinet médical** (dans le cabinet, par la banque), **Assurances** (toutes les assurances à l'intérieur et autour du cabinet), **Passage du statut de salarié à celui d'indépendant et fiscalité**.

Frais/Sponsors

Gratuit pour les membres FMH. Les coûts sont pris en charge par divers sponsors (voir www.fmhservices.ch).

Dates

K20	Jeudi 11 mars 2010 Lausanne	13.30–18.00 h	World Trade Center
K21	Jeudi 10 juin 2010 Neuchâtel	17.00–21.30 h	La Maladière
K22	Jeudi 2 septembre 2010 Genève	13.30–18.00 h	Ramada Park Hôtel
K23	Jeudi 18 novembre 2010 Lausanne	17.00–21.30 h	World Trade Center

Remise d'un cabinet médical

Le séminaire s'adresse aux médecins désirant remettre un cabinet médical.

Contenu

Aspects juridiques (autour du contrat de remise/reprise), Estimation d'inventaire et goodwill d'un cabinet, Assurances (prévoyance, assurances à l'intérieur et autour du cabinet), Conséquences fiscales d'une remise.

Frais/Sponsors

Gratuit pour les membres FMH. Les coûts sont pris en charge par divers sponsors (voir www.fmhservices.ch).

Dates

K24	Judi 29 avril 2010 Lausanne	17.00–21.30 h	World Trade Center
K25	Judi 11 novembre 2010 Genève	17.00–21.30 h	Ramada Park Hôtel

Apertura e rilevamento di uno studio medico

Il seminario è destinato ai Sigg. medici in procinto di aprire o di rilevare uno studio medico.

Contenuto

Business plan (preparazione del piano di finanziamento e del credito d'esercizio, prestito bancario), Pianificazione (insediamento, progetto e pianificazione, scelta del mobilio, budget), Valutazione di uno studio medico (inventario e goodwill), Amministrazione di uno studio medico (interna allo studio, rapporti con la banca), Assicurazioni (tutte le assicurazioni necessarie interne ed esterne allo studio), Passaggio dallo stato di dipendente a quello di indipendente, Fiscalità.

Documentazione

Basato su una check-list per l'apertura di uno studio medico, il raccoglitore, consegnato ad ogni partecipante, contiene tutte le informazioni utili durante e dopo il seminario.

Spese/Sponsor

Gratuito per membri FMH. Diversi sponsor si fanno carico delle spese (si rimanda al sito www.fmhservices.ch).

Date

K50	Martedì 30 marzo 2010 Chiasso	dalle 17.00 alle 21.00	FMH Fiduciaria Services
K51	Mercoledì 26 maggio 2010 Chiasso	dalle 14.00 alle 18.00	FMH Fiduciaria Services
K52	Martedì 19 ottobre 2010 Chiasso	dalle 17.00 alle 21.00	FMH Fiduciaria Services

Anmeldung und Auskunft / Inscrizione et information / Iscrizioni e informazioni

Internet www.fmhservices.ch oder FMH Consulting Services, Sandra Stadelmann, Burghöhe 1, 6208 Oberkirch, Tel. 041 925 00 77, Fax 041 921 05 86.

Hinweis / Remarque / Osservazioni

Bei sämtlichen Seminaren, bei denen die Kosten teilweise oder gänzlich von Seminarsponsoren gedeckt werden, werden die Teilnehmeradressen den jeweiligen Sponsoren zur Verfügung gestellt.

Les adresses des participants aux séminaires dont les coûts sont couverts en partie ou totalement par des sponsors sont communiquées aux sponsors concernés. Gli indirizzi dei partecipanti ai seminari, i cui costi sono coperti in parte o completamente dagli sponsor, vengono comunicati agli sponsor interessati.

Annullierungsbedingungen / Conditions d'annulation / Condizioni d'annullamento

Bei Abmeldungen oder Fernbleiben werden folgende Unkostenbeiträge erhoben:

Un montant est perçu pour une absence ou une annulation. Il est de:

Un importo verrà rimborsato in caso di assenza o annullamento. Esso sarà di:

- CHF 50.– pro Person ab 14 Tage vor Seminarbeginn / par personne dans les 15 jours avant / per persona entro i 15 giorni prima dell'inizio del seminario;
- CHF 100.– pro Person ab 7 Tage vor Seminarbeginn oder Fernbleiben / par personne dans les 7 jours avant le début du séminaire / per persona entro i 7 giorni prima dell'inizio del seminario.