

# Séminaires / Seminari 2013

## Ouverture et reprise d'un cabinet médical

Le séminaire est destiné aux médecins sur le point d'ouvrir un cabinet médical (individuel ou de groupe), de joindre un cabinet de groupe ou de reprendre un cabinet existant.

### Contenu

- **Business plan** (préparation du plan de financement et crédit d'exploitation, financement par la banque)
- **Aménagement** (implantation, projet et concept d'aménagement, choix du mobilier, budget)
- **Estimation d'un cabinet** (inventaire et goodwill)
- **Administration d'un cabinet médical** (dans le cabinet, par la banque)
- **Assurances** (toutes les assurances à l'intérieur et autour du cabinet)
- **Passage du statut de salarié à celui d'indépendant**
- **Fiscalité**

### Sponsors

Les coûts sont pris en charge par divers sponsors (voir [www.fmhservices.ch](http://www.fmhservices.ch)).

### Dates

<b>K20</b>	Jeu. 14 mars 2013 13.30–18.00 h	<b>Lausanne</b> World Trade Center
<b>K21</b>	Jeu. 6 juin 2013 13.30–18.00 h	<b>Genève</b> Crowne Plaza

## Remise d'un cabinet médical

Le séminaire s'adresse aux médecins désirant remettre un cabinet médical. Idéalement 5–10 ans avant la remise prévue (pour des questions de taxation et prévoyance).

### Contenu

- **Aspects juridiques** (autour du contrat de remise/reprise)
- **Estimation d'un cabinet** (inventaire et goodwill)
- **Assurances** (prévoyance, assurances à l'intérieur et autour du cabinet)
- **Conséquences fiscales d'une remise**

### Sponsors

Les coûts sont pris en charge par divers sponsors (voir [www.fmhservices.ch](http://www.fmhservices.ch)).

### Dates

<b>K24</b>	Jeu. 25 avril 2013 17.00–21.30 h	<b>Lausanne</b> World Trade Center
------------	-------------------------------------	---------------------------------------

<b>K25</b>	Jeu. 14 novembre 2013 17.00–21.30 h	<b>Genève</b> Crowne Plaza
------------	--	-------------------------------

## Cabinet de groupe

Le séminaire s'adresse aux médecins en formation voulant exercer leur future activité en cabinet de groupe et aux libres praticiens qui souhaitent affilier leur cabinet individuel à un cabinet de groupe.

### Contenu

#### Esprit d'entreprise

- Différences entre un cabinet de groupe et un cabinet individuel ainsi que leur gestion
- Personnel
- Planification du projet

#### Modèles de cabinet / formes juridiques / finances / fiscalité

- Différents modèles de cabinets et formes juridiques (cabinet individuel, système de partenariat junior-senior, infrastructure SA / S.A.R.L., solution SA / S.A.R.L. avec intégration globale)
- Différentes formes de financement (y. c. la question de la TVA dans les cabinets de groupe)

#### Assurances / Prévoyance professionnelle

- Différences en matière de prévoyance entre une personne juridique (SA, S.A.R.L.) et une entreprise individuelle
- Différents besoins individuels (par ex. médecin avec ou sans enfants)
- Aspects d'assurance responsabilité civile et de prévoyance privée ainsi qu'implications fiscales pour une personne juridique

#### Rapport d'expérience

- Rapport de l'expérience d'un médecin (cofondateur d'un cabinet de groupe) de la région
- Création, difficultés, organisation et processus de gestion

### Sponsors

Les coûts sont pris en charge par divers sponsors (voir [www.fmhservices.ch](http://www.fmhservices.ch)).

### Date

<b>K85</b>	Jeu. 19 septembre 2013 13.30–18.00 h	<b>Genève</b> Crowne Plaza
------------	---	-------------------------------

## Apertura e rilevamento di uno studio medico

Il seminario è destinato ai medici in procinto di aprire o di rilevare uno studio medico.

### Contenuto

- **Business Plan** (preparazione del piano di finanziamento e del credito d'esercizio, prestito bancario)
- **Pianificazione** (insediamento, progetto e pianificazione, scelta del mobilio, budget)
- **Valutazione di uno studio medico** (inventario e goodwill)
- **Amministrazione di uno studio medico** (interna allo studio, rapporti con la banca)
- **Assicurazioni** (tutte le assicurazioni necessarie interne ed esterne allo studio)
- **Passaggio dallo stato di dipendente a quello di indipendente**
- **Fiscalità**

### Sponsor

Diversi sponsor si fanno carico delle spese (si rimanda al sito [www.fmhservices.ch](http://www.fmhservices.ch)).

### Date

<b>K50</b>	Giovedì 18 aprile 2013 dalle 14.00 alle 18.00	<b>Chiasso</b> FMH Fiduciaria Services
<b>K51</b>	Giovedì 24 ottobre 2013 dalle 14.00 alle 18.00	<b>Chiasso</b> FMH Fiduciaria Services

## Inscrizione et information / Iscrizioni e informazioni

[www.fmhservices.ch](http://www.fmhservices.ch) ou FMH Consulting Services, Cornelia Fuchs, Burghöhe 1, 6208 Oberkirch, tél. 041 925 00 77, fax 041 921 05 86

### Remarque / Osservazioni

Les adresses des participants aux séminaires dont les coûts sont couverts en partie ou totalement par des sponsors sont communiquées aux sponsors concernés.

Gli indirizzi dei partecipanti ai seminari, i cui costi sono coperti in parte o completamente da degli sponsor, vengono comunicati agli sponsor interessati.

## Conditions d'annulation / Condizioni d'annullamento

Un montant est perçu pour une absence ou une annulation. Il est de:

Un importo verrà rimborsato in caso di assenza o annullamento. Esso sarà di:

- 50 CHF par personne dans les 15 jours avant le début du séminaire/ per persona entro i 15 giorni prima dell'inizio del seminario;
- 100 CHF par personne dans les 7 jours avant le début du séminaire / per persona entro i 7 giorni prima dell'inizio del seminario.