

# Seminare / Séminaires / Seminari 2014

## Praxiseröffnung/-übernahme

Das Seminar richtet sich an Ärztinnen und Ärzte, welche vor einer Praxiseröffnung (Einzel-/Gruppenpraxis), dem Einstieg in eine Gruppenpraxis oder vor einer Praxisübernahme stehen.

### Themen

- **Juristische Aspekte** (Praxisbewilligung, Zulassung zur Sozialversicherung, Vertragswesen)
- **Gesellschaftsformen/Ehe- und Erbrecht** (Privat-/Geschäftsvermögen, Güterstand, Erbschaftsplanung)
- **Praxis Einrichtung** (Inneneinrichtung, Kostenberechnung)
- **Praxisadministration** (Leistungserfassungs- und Abrechnungssysteme)
- **Bewertung einer Arztpraxis** (Berechnung Inventarwert und Goodwill als Verhandlungsbasis)
- **Finanzierung der Arztpraxis** (Businessplan, Kredite, Absicherungsmöglichkeiten)
- **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Personen- und Sachversicherungen, Vorsorgeplanung)

### Sponsoren

Die Kosten werden durch diverse Sponsoren (siehe [www.fmhservices.ch](http://www.fmhservices.ch)) gedeckt.

Daten		
K04	Donnerstag, 4. September 2014 09.00–16.30 Uhr	Zürich FMT
K05	Donnerstag, 6. November 2014 09.00–16.30 Uhr	Basel Hotel Victoria

## Praxisübergabe

Das Seminar richtet sich an zukünftige Praxisübergeber/innen. Idealtermin: **5–10 Jahre vor geplanter Übergabe** (aus steuer- und vorsorgeplanerischen Gründen).

### Themen

- **Juristische Aspekte** (Praxisübergabevertrag, allg. Vertragswesen, Übergabe der Krankengeschichten)
- **Nachfolgeplanung und Bewertung einer Arztpraxis** (projektorientiertes Vorgehen in der Nachfolgeplanung, Berechnung Inventarwert und Goodwill als Verhandlungsbasis)
- **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Übergabe/Auflösung von Versicherungsverträgen, Pensions- und Finanzplanung)
- **Steuern** (Steueraspekte bei der Praxisübergabe: Optimierung der steuerlichen Auswirkungen, Liquidations- und Grundstücksgewinnsteuer, Bestimmung des optimalen Übergabezeitpunktes)

### Sponsoren

Die Kosten werden durch diverse Sponsoren (siehe [www.fmhservices.ch](http://www.fmhservices.ch)) gedeckt.

Daten		
K09	Donnerstag, 11. September 2014 13.30–18.00 Uhr	Zürich FMT
K10	Donnerstag, 13. November 2014 13.30–18.00 Uhr	Basel Hotel Victoria

## Finanz- und Steuerplanung

Das Seminar richtet sich an Praxiseröffner/innen, Praxisübernehmer/innen sowie an bereits praxistätige Ärztinnen und Ärzte.

### Themen

- **Finanzplanung** (Businessplan, buchhalterische Massnahmen vor Praxiseröffnung/-übernahme, Standardkontenplan, doppelte Buchhaltung, EDV-unterstützte Buchführungslösung)
- **Steuern** (Steueraspekte bei Eintritt in die Selbständigkeit, Steuerfallen und Steuer Risiken, optimierte Steuerplanung)

### Kosten

Für FMH Services-Mitglieder kostenlos.

Daten		
K12	Donnerstag, 18. September 2014 13.30–18.00 Uhr	Bern Schmiedstube

## Praxiscomputerworkshop

Der Workshop richtet sich an praxiseröffnende sowie an bereits praxistätige Ärztinnen und Ärzte.

### Inhalt

- **Anforderungen** an ein Praxisinformationssystem (Einführung)
- **Evaluationsprozess** (projektorientiertes Vorgehen in der Evaluation eines Praxisinformationssystems)
- Präsentation von **sechs führenden Praxisinformationssystemen** (Leistungserfassung, elektronisches Abrechnen unter Einbezug der TrustCenter, Agendaführung, Statistiken, Laborgeräteeinbindung, elektronische Krankengeschichte, Finanzbuchhaltungslösungen usw.)

### Kosten

Für FMH Services-Mitglieder kostenlos.

Daten		
K15	Donnerstag, 27. November 2014 13.30–18.00 Uhr	Olten Stadttheater

## Röntgen in der Arztpraxis

Das Seminar richtet sich an Ärztinnen und Ärzte mit bestehender Praxis und an solche, die vor einer Praxiseröffnung/-übernahme stehen.

### Themen

- **Rentabilität Röntgen** in der Arztpraxis
- **Evaluation und Beschaffung** neuer oder gebrauchter Anlagen
- Möglichkeiten der **Umrüstung** von analogen zu digitalen Anlagen
- Vor- und Nachteile analoger und digitaler Systeme
- **Komplette Marktübersicht** mit Preisen und Leistungskomponenten

### Kosten

Für FMH Services-Mitglieder kostenlos.

Daten		
K16	Donnerstag, 28. August 2014 09.30–16.00 Uhr	Niederscherli WIROMA AG

## Tarifwerk TARMED – Einführungskurs

Das Seminar richtet sich an Ärztinnen und Ärzte mit bestehender Praxis und an solche, die kurz vor einer Praxiseröffnung oder Praxisübernahme stehen. Der Einführungskurs vermittelt den Kursteilnehmern die Grundlagen des Tarifwerkes TARMED.

### Themen

- **Fakten** (gesetzliche und vertragliche Grundlagen)
- **Struktur** (Tarifbrowser, Grundstruktur, Regelhierarchie, Leistungsblöcke, Leistungsgruppen)
- **Generelle Interpretationen** («Allgemeine Grundleistungen», «Hauptleistungen, Zuschlagsleistungen», «Nichtärztliche Leistungserbringung» usw.)
- **Parameter einer Tarifposition** («Quantitative und Qualitative Dignität», «Ärztliche Leistung AL», «Assistenz», «Raumbelegung» usw.)
- Tarifpositionen aus dem **Kapitel 00 Grundleistungen**
- **Praxislabor und Präsenzdiagnostik** (neue Analysenliste)
- **Organisationen und Informationsquellen**

### Kosten

200 CHF (inkl. Kursunterlagen)

Daten		
K62	Dienstag, 16. September 2014 14.00–17.15 Uhr	Olten Hotel Arte

**Telefonseminar für MPAs (bzw. Praxisteam)**

Das Seminar richtet sich an MPAs mit telefonischem Kundenkontakt sowie Auszubildende, die zum professionellen Telefonieren angeleitet werden sollen.

**Themen**

- Die medizinische Praxisassistentin als Visitenkarte der Praxis
- Image der Arztpraxis. MPAs repräsentieren die Unternehmenskultur, organisieren die Praxis und sind somit ein wesentlicher Bestandteil für den Unternehmenserfolg.
- Bedeutung des ersten Telefonkontakts
- Richtig telefonieren - eine Anleitung

**Kosten**

300 CHF (inkl. sämtliche Kursunterlagen und Verpflegungen). Praxisteams erhalten einen Rabatt von 20% pro Teilnehmer/in

Daten		
K66	Mittwoch, 5. November 2014 09.00–16.30 Uhr	Bern Schmiedstube

**Kommunikation mit Patienten für MPAs (bzw. Praxisteam)**

Das Seminar richtet sich an MPAs sowie Auszubildende, die zu einer professionelleren Kommunikation mit Patienten (auch schwierigen) angeleitet werden sollen und sich in der Kommunikation im Team verbessern möchten.

**Themen**

- Kommunikative Techniken (aktives Zuhören, 4-Ohren-Prinzip)
- Kundenorientierte Kommunikation
- Eigenes Konflikt-Verhalten
- Positiver Umgang mit Reklamationen und schwierigen Gesprächssituationen

**Kosten**

300 CHF (inkl. sämtliche Kursunterlagen und Verpflegungen). Praxisteams erhalten einen Rabatt von 20% pro Teilnehmer/in

Daten		
K68	Mittwoch, 10. September 2014 09.00–16.30 Uhr	Bern Schmiedstube

**Crashkurs Versicherungsmedizin**

Das Seminar richtet sich an Ärztinnen und Ärzte, vom Assistenzarzt bis zum Klinikdirektor, vom Grundversorger bis zum Superspezialisten. Das Seminar wird in Zusammenarbeit mit der Schweiz. Gesellschaft der Vertrauens- und Versicherungsärzte (SGV) durchgeführt.

**Themen**

- Spielregeln der Versicherungsmedizin von KVG, UVG und IVG anhand von Fallbeispielen
- Gesetze und Verordnungen
- Zuständige Ämter

**Kosten**

150 CHF (inkl. sämtliche Kursunterlagen und Verpflegungen)

Daten		
K91	Donnerstag, 28. August 2014 13.30–16.00 Uhr	Zürich FMT

**Ouverture et reprise d'un cabinet médical**

Le séminaire est destiné aux médecins sur le point d'ouvrir un cabinet médical (individuel ou de groupe), de joindre un cabinet de groupe ou de reprendre un cabinet existant.

**Contenu**

- Business plan (préparation du plan de financement et crédit d'exploitation, financement par la banque)
- Aménagement (implantation, projet et concept d'aménagement, choix du mobilier, budget)
- Estimation d'un cabinet (inventaire et goodwill)
- Laboratoire
- Administration d'un cabinet médical
- Assurances
- Passage du statut de salarié à celui d'indépendant
- Fiscalité

**Sponsors**

Les coûts sont pris en charge par divers sponsors (voir www.fmhservices.ch).

Daten		
K22	Jeudi 4 septembre 2014 17 h–21 h 30	Lausanne World Trade Center
K23	Jeudi 20 novembre 2014 17 h–21 h 30	Genève Crowne Plaza

**Remise d'un cabinet médical**

Le séminaire s'adresse aux médecins désirant remettre un cabinet médical. Idéalement 5–10 ans avant la remise prévue (pour des questions de taxation et prévoyance).

**Contenu**

- Aspects juridiques (autour du contrat de remise/reprise)
- Estimation d'un cabinet (inventaire et goodwill)
- Assurances (prévoyance, assurances à l'intérieur et autour du cabinet)
- Conséquences fiscales d'une remise

**Sponsors**

Les coûts sont pris en charge par divers sponsors (voir www.fmhservices.ch).

Daten		
K25	Jeudi 13 novembre 2014 17 h–21 h 30	Genève Crowne Plaza

**Apertura e rilevamento di uno studio medico**

Il seminario è destinato ai medici in procinto di aprire o di rilevare uno studio medico.

**Contenuto**

- Business Plan (preparazione del piano di finanziamento e del credito d'esercizio, prestito bancario)
- Pianificazione (insediamento, progetto e pianificazione, scelta del mobilio, budget)
- Valutazione di uno studio medico (inventario e goodwill)
- Amministrazione di uno studio medico (interna allo studio, rapporti con la banca)
- Assicurazioni (tutte le assicurazioni necessarie interne ed esterne allo studio)
- Passaggio dallo stato di dipendente a quello di indipendente
- Fiscalità

**Sponsor**

Diversi sponsor si fanno carico delle spese (si rimanda al sito www.fmhservices.ch).

Date		
K51	Giovedì 23 ottobre 2014 dalle 14.00 alle 18.00	Chiasso FMH Fiduciaria Services

**Anmeldung und Auskunft / Inscription et information / Iscrizioni e informazioni**

www.fmhservices.ch oder FMH Consulting Services, Cornelia Fuchs, Burghöhe 1, 6208 Oberkirch, Tel. 041 925 00 77, Fax 041 921 05 86

**Hinweis / Remarque / Osservazioni**

Bei sämtlichen Seminaren, bei denen die Kosten teilweise oder gänzlich von Seminarsponsoren gedeckt werden, werden die Teilnehmeradressen den jeweiligen Sponsoren zur Verfügung gestellt. Les adresses des participants aux séminaires dont les coûts sont couverts en partie ou totalement par des sponsors sont communiquées aux sponsors concernés.

Gli indirizzi dei partecipanti ai seminari, i cui costi sono coperti in parte o completamente da degli sponsor, vengono comunicati agli sponsor interessati.

**Annullierungsbedingungen / Conditions d'annulation / Condizioni d'annullamento**

Bei Abmeldungen oder Fernbleiben werden folgende Unkostenbeiträge erhoben:

Un montant est perçu pour une absence ou une annulation. Il est de:

Un importo verrà rimborsato in caso di assenza o annullamento. Esso sarà di:

- 50 CHF pro Person ab 14 Tage vor Seminarbeginn / par personne dans les 15 jours avant le début du séminaire/ per persona entro i 15 giorni prima dell'inizio del seminario;
- 100 CHF pro Person ab 7 Tage vor Seminarbeginn oder Fernbleiben / par personne dans les 7 jours avant le début du séminaire / per persona entro i 7 giorni prima dell'inizio del seminario.