

Seminare / Séminaires / Seminari



Bild: René Häller, Geschäftsführer FMH Consulting Services AG

Praxiseröffnung/-übernahme

Zielgruppe: Ärztinnen und Ärzte, die vor einer Praxiseröffnung (Einzel-/Gruppenpraxis), dem Einstieg in eine Gruppenpraxis oder vor einer Praxisübernahme stehen.

Themen

- **Juristische Aspekte** (Bewilligungen, Zulassungen, Verträge)
- **Gesellschaftsformen / Ehe- und Erbrecht** (Privat-/Geschäftsvermögen, Güterstand, Erbschaftsplanung)
- **Praxiseinrichtung** (Inneneinrichtung, Kosten)
- **Praxisadministration** (Leistungserfassungs- und Abrechnungssysteme)
- **Bewertung einer Arztpraxis** als Verhandlungsbasis
- **Finanzierung der Arztpraxis** (Businessplan, Kredite, Absicherung)
- **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Personen- und Sachversicherungen, Vorsorgeplanung)

Die Kosten werden durch Sponsoren gedeckt.

Daten

Daten	Ort
K01 Donnerstag, 09. März 2017 09.00–16.30 Uhr	Zürich Kongresshaus
K02 Donnerstag, 11. Mai 2017 16.00–20.30 Uhr	St. Gallen Hotel Einstein
K03 Donnerstag, 08. Juni 2017 09.00–16.30 Uhr	Bern Schmiedstube
K04 Donnerstag, 07. September 2017 09.00–16.30 Uhr	Zürich Volkshaus
K05 Donnerstag, 09. November 2017 09.00–16.30 Uhr	Basel Hotel Victoria

Praxisübergabe/-aufgabe

Zielgruppe: Ärztinnen und Ärzte, die ihre Praxis an einen Partner/Nachfolger übergeben oder liquidieren wollen. Idealerweise: **5–10 Jahre vor geplanter Übergabe oder allfälliger Liquidation** (aus steuerrechtlichen und vorsorgeplanerischen Gründen).

Wären Sie gerne Teil einer Gruppenpraxis – sei dies als Mitarbeitender oder als Partner? Oder ziehen Sie vor, eine bestehende Praxis zu übernehmen oder Ihre eigene Praxis ganz neu aufzubauen? Möchten Sie die Zukunft Ihrer bestehenden Praxis vorzeitig sichern und/oder die Praxisübergabe bzw. die Schliessung Ihrer Praxis steuertechnisch optimal vorbereiten? Unsere grossenteils kostenlosen Seminare helfen Ihnen, diese und andere Fragen rund um die Gründung/Übernahme bzw. die Übergabe/Aufgabe zu beantworten.

Souhaitez-vous rejoindre un cabinet de groupe? Comme collaborateur ou comme partenaire? Ou préféreriez-vous reprendre un cabinet ou ouvrir le vôtre? Souhaitez-vous assurer l'avenir de votre cabinet médical et/ou optimiser fiscalement sa remise ou sa fermeture? Nos séminaires, dont une grande partie est gratuite, vous aideront à répondre à ces questions et à d'autres sur l'ouverture/la reprise ou la remise/la fermeture de cabinets médicaux.

Themen

- **Praxispartner- oder Nachfolgesuche** (projektorientiertes Vorgehen)
- **Juristische Aspekte** (Verträge, Krankengeschichten)
- **Bewertung einer Arztpraxis** als Verhandlungsbasis
- **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Übergabe/Auflösung von Versicherungsverträgen, Pensions- und Finanzplanung)
- **Steuern** (Steuroptimierung bei der Praxisübergabe oder Liquidation)

Die Kosten werden durch Sponsoren gedeckt.

Daten

Daten	Ort
K06 Donnerstag, 16. März 2017 13.30–18.00 Uhr	Zürich Volkshaus
K07 Donnerstag, 18. Mai 2017 16.00–20.30 Uhr	St. Gallen Hotel Einstein
K08 Donnerstag, 22. Juni 2017 13.30–18.00 Uhr	Bern Schmiedstube
K09 Donnerstag, 21. September 2017 13.30–18.00 Uhr	Zürich Volkshaus
K10 Donnerstag, 16. November 2017 13.30–18.00 Uhr	Basel Hotel Victoria

Gruppenpraxis

Zielgruppe: In Ausbildung stehende Ärztinnen und Ärzte, die sich einer Gruppenpraxis anschliessen wollen sowie praxistätige Ärztinnen und Ärzte, die ihre Einzelpraxis an eine Gruppenpraxis anschliessen wollen.

Themen

- **Strategie** (Ziele und Angebot)
- **Unternehmer** (Team, Verhaltensregeln; finanzielle Beteiligung und Entschädigung)
- **Finanzen und Recht** (Versicherung, Vorsorge und Vermögen; Rechtsform, Finanzen, Steuern)
- **Standort, Praxisobjekt** (Anforderungen, Konkurrenzanalyse; Einrichtung, Kosten)

- **Personal** (Qualifikationen; Gesetze, Reglemente, Verträge)
- **Führung und Organisation** (Struktur und Abläufe; Aufgaben, Verantwortungen, Kompetenzen)
- **EDV und Administration** (Praxisinformatik: Anforderungen und Evaluation)
- **Praxisbericht** (Erfahrungsbericht eines Arztes, Mitgründer einer Gruppenpraxis aus der Region)

Die Kosten werden durch Sponsoren gedeckt.

Daten

Daten	Ort
K80 Donnerstag, 06. April 2017 13.30–18.00 Uhr	Zürich Volkshaus
K81 Donnerstag, 23. November 2017 13.30–18.00 Uhr	Basel Hotel Victoria

Praxiscomputer-Workshop

Zielgruppe: Ärztinnen und Ärzte, die vor einer Praxiseröffnung/-übernahme stehen oder bereits praxistätig sind.

Themen

- **Anforderungen** an Praxisinformationssystem
- **Evaluationsprozess** (projektorientiertes Vorgehen)
- Präsentation von **sieben führenden Praxisinformationssystemen** (Leistungserfassung, Abrechnen, Agenda, Statistik, Geräteeinbindung, Krankengeschichte, Finanzbuchhaltung usw.)

Für FMH Services Mitglieder kostenlos.

Daten

Daten	Ort
K13 Donnerstag, 30. März 2017 13.15–17.45 Uhr	Zürich Technopark
K14 Donnerstag, 29. Juni 2017 13.15–17.45 Uhr	Bern Stade de Suisse
K15 Montag, 27. November 2017 13.15–17.45 Uhr	Olfen Stadttheater

Ouverture et reprise d'un cabinet médical

Groupe cible: Médecins sur le point d'ouvrir un cabinet médical (individuel ou de groupe), de joindre un cabinet de groupe ou de reprendre un cabinet existant.

Contenu

- **Aspects juridiques** (contrats, autorisations, admission à pratiquer, dossier patients)
- **Business plan** (plan de financement, crédit d'exploitation, financement par la banque)
- **Aménagement** (implantation, projet et concept d'aménagement, mobilier, budget)
- **Estimation d'un cabinet** comme base de négociations
- **Laboratoire**
- **Administration d'un cabinet médical**
- **Assurances**
- **Passage du statut de salarié à celui d'indépendant**
- **Fiscalité**

Les coûts sont pris en charge par des sponsors.

Dates

K20	Jeudi 9 mars 2017 13h30-18h30	World Trade Center Lausanne
K21	Jeudi 1 juin 2017 13h30-18h30	Genève Hôtel Warwick
K22	Jeudi 14 septembre 2017 13h30-18h30	Lausanne World Trade Center
K23	Jeudi 16 novembre 2017 13h30-18h30	Genève Crowne Plaza

Remise et cessation d'un cabinet médical

Groupe cible: Médecins désirant remettre un cabinet médical à un associé ou à un successeur ou qui doivent fermer leur cabinet médical. Idéalement **5-10 ans avant la remise/cessation prévue** (pour des questions de taxation et de prévoyance).

Contenu

- **Recherche active d'un successeur/associé**
- **Aspects juridiques** (contrats, dossiers médicaux)
- **Estimation d'un cabinet** comme base de négociations
- **Assurances/prévoyance/patrimoine** (remise/résiliation des contrats d'assurances, prévoyance, planification de la retraite et des finances)
- **Conséquences fiscales d'une remise ou d'une cessation** (optimisation de l'impact fiscal lors d'une remise/cessation)

Les coûts sont pris en charge par des sponsors.

Dates

K24	Jeudi 18 mai 2017 13h30-18h00	Lausanne World Trade Center
------------	-------------------------------------	--------------------------------

K25	Jeudi 9 novembre 2017 13h30-18h00	Genève Crowne Plaza
------------	---	------------------------

Cabinet de groupe

Groupe cible: Médecins en formation voulant exercer leur future activité en cabinet de groupe et libres praticiens qui souhaitent affilier leur cabinet individuel à un cabinet de groupe.

Contenu

- **Stratégie** (objectifs et prestations)
- **Entrepreneurs** (équipe, règles de conduite; participation financière et rémunération)
- **Finances et droit** (assurances, prévoyance et patrimoine; forme juridique, finances et impôts)
- **Lieu d'implantation et immobilier** (exigences; aménagement et coûts, laboratoire)
- **Ressources humaines** (qualifications; lois, règlements et contrats)
- **Direction et organisation** (structure et processus; tâches, responsabilités et compétences)
- **Informatique et administration** (système informatique pour le cabinet: attentes et évaluation)
- **Rapport d'expérience** (rapport de l'expérience d'un médecin, co-fondateur d'un cabinet de groupe de la région)

Les coûts sont pris en charge par des sponsors.

Date

K85	Jeudi 11 mai 2017 13h30-18h00	Genève Hôtel Warwick
K86	Jeudi 21 septembre 2017 13h30-18h00	Lausanne World Trade Center

Atelier consacré à l'informatique au cabinet médical

Groupe cible: Médecins sur le point d'ouvrir un cabinet médical et médecins déjà établis qui veulent changer leur logiciel.

Contenu

- **Attentes à un logiciel** pour la gestion du cabinet
- Présentation de **six logiciels pour la gestion du cabinet** (gestion des données des patients, de la facturation et de l'encaissement, statistiques, gestion de l'agenda, connexion des appareils médicaux, etc.)

Gratuit pour les membres de FMH Services.

Date

K28	Jeudi 22 juin 2017 13h30-18h00	Lausanne World Trade Center
------------	--------------------------------------	--------------------------------

Apertura e rilevamento di uno studio medico

Gruppo destinatario: Medici in procinto di aprire o di rilevare uno studio medico.

Contenuto

- **Business plan** (preparazione del piano di finanziamento e del credito d'esercizio, prestito bancario)
- **Pianificazione** (insediamento, progetto e pianificazione, mobilio, budget)
- **Valutazione di uno studio medico**
- **Amministrazione di uno studio medico** (interna allo studio, rapporti con la banca)
- **Assicurazioni** (assicurazioni necessarie interne ed esterne allo studio)
- **Passaggio dallo stato di dipendente a quello di indipendente**
- **Fiscalità**

Diversi sponsor si fanno carico delle spese.

Date

K50	Mercoledì 26 aprile 2017 dalle 14.00 alle 17.00	Chiasso FMH Consulting Services
K51	Mercoledì 18 ottobre 2017 dalle 14.00 alle 17.00	Chiasso FMH Consulting Services

Studio medico associato

Gruppo destinatario: Medici in formazione che desiderano esercitare la loro futura attività in uno studio medico associato. Liberi praticanti che auspicano affiliare o che hanno già affiliato il loro studio medico individuale ad uno associato.

Contenuto

- **Strategia** (obiettivi e prestazioni)
- **Imprenditori** (composizione del gruppo di lavoro e regole di condotta; partecipazione finanziaria e metodi di remunerazione)
- **Finanze e diritto** (assicurazioni, previdenza e patrimonio; forma giuridica, finanze e fiscalità)
- **Ubicazione e allestimento dello studio** (esigenze e analisi della situazione concorrenziale; allestimento e costi)
- **Risorse umane** (qualifiche; regolamenti e contratti)
- **Direzione e organizzazione** (struttura e procedimenti; compiti, responsabilità e competenze)
- **Informativa e amministrazione** (sistema informatico per lo studio: aspettative e valutazione)

Diversi sponsor si fanno carico delle spese.

Date

K88	Mercoledì 31 maggio 2017 dalle 14.00 alle 17.00	Chiasso FMH Consulting Services
------------	---	------------------------------------

Anmeldung / Inscrizione / Iscrizione

www.fmhservices.ch / FMH Consulting Services, Tel. 041 925 00 77