

Seminare / Séminaires / Seminari

Praxiseröffnung/-übernahme

Zielgruppe: Ärztinnen und Ärzte, die vor einer Praxiseröffnung (Einzel-/Gruppenpraxis), dem Einstieg in eine Gruppenpraxis oder vor einer Praxisübernahme stehen.

Themen

- **Juristische Aspekte** (Bewilligungen, Zulassungen, Verträge)
- **Gesellschaftsformen/Ehe- und Erbrecht** (Privat-/Geschäftsvermögen, Güterstand, Erbschaftsplanung)
- **Praxis einrichtung** (Inneneinrichtung, Kosten)
- **Praxisadministration** (Leistungserfassungs- und Abrechnungssysteme)
- **Bewertung einer Arztpraxis** als Verhandlungsbasis
- **Finanzierung der Arztpraxis** (Businessplan, Kredite, Absicherung)
- **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Personen- und Sachversicherungen, Vorsorgeplanung)

Daten

K01	Donnerstag, 1. März 2018 09.00–16.30 Uhr	Zürich Volkshaus
K02	Donnerstag, 17. Mai 2018 16.00–20.30 Uhr	St. Gallen Hotel Einstein
K03	Donnerstag, 7. Juni 2018 09.00–16.30 Uhr	Bern Schmiedstube

Praxisübergabe/-aufgabe

Zielgruppe: Ärztinnen und Ärzte, die ihre Praxis an einen Partner/Nachfolger **übergeben** oder liquidieren wollen. Idealerweise: **5–10 Jahre vor geplanter Übergabe oder allfälliger Liquidation** (aus steuertechnischen und vorsorgeplanerischen Gründen).

Themen

- **Praxispartner- oder Nachfolgesuche** (projektorientiertes Vorgehen)
- **Juristische Aspekte** (Verträge, Krankengeschichten)
- **Bewertung einer Arztpraxis** als Verhandlungsbasis
- **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Übergabe/Auflösung von Versicherungsverträgen, Pensions- und Finanzplanung)
- **Steuern** (Steuroptimierung bei der Praxisübergabe oder Liquidation)

Daten

K06	Donnerstag, 8. März 2018 13.30–18.00 Uhr	Zürich Volkshaus
K07	Donnerstag, 3. Mai 2018 16.00–20.30 Uhr	St. Gallen Hotel Einstein
K08	Donnerstag, 14. Juni 2018 13.30–18.00 Uhr	Bern Schmiedstube

Praxiscomputer-Workshop

Zielgruppe: Ärztinnen und Ärzte, die vor einer

Praxiseröffnung/-übernahme stehen oder bereits praxistätig sind.

Themen

- **Anforderungen** an Praxisinformationssystem
- **Evaluationsprozess** (projektorientiertes Vorgehen)
- Präsentation von **sieben führenden Praxisinformationssystemen** (Leistungserfassung, Abrechnen, Agenda, Statistik, Geräteeinbindung, Krankengeschichte, Finanzbuchhaltung usw.)

Daten

K13	Donnerstag, 22. März 2018 13.15–17.45 Uhr	Zürich Technopark
K14	Donnerstag, 28. Juni 2018 13.15–17.45 Uhr	Bern Stade de Suisse

Ouverture et reprise d'un cabinet médical

Groupe cible: Médecins sur le point d'ouvrir un cabinet médical (individuel ou de groupe), de joindre un cabinet de groupe ou de reprendre un cabinet existant.

Contenu

- **Aspects juridiques** (contrats, autorisations, admission à pratiquer, dossier patients)
- **Business plan** (plan de financement, crédit d'exploitation, financement par la banque)
- **Aménagement** (implantation, projet et concept d'aménagement, mobilier, budget)
- **Estimation d'un cabinet** comme base de négociations
- **Laboratoire**
- **Administration d'un cabinet médical**
- **Assurances**
- **Passage du statut de salarié à celui d'indépendant**
- **Fiscalité**

Daten

K20	Jeudi 1 ^{er} mars 2018 13.30–18.30 h	Lausanne World Trade Center
K21	Jeudi 7 juin 2018 13.30–18.30 h	Genève Hôtel Warwick

Remise et cessation d'un cabinet médical

Groupe cible: Médecins désirant remettre un cabinet médical à un associé ou à un successeur ou qui doivent fermer leur cabinet médical. Idéalement **5–10 ans avant la remise / cessation prévue** (pour des questions de taxation et prévoyance).

Contenu

- **Recherche active d'un successeur / associé**
- **Aspects juridiques** (contrats, dossiers médicaux)
- **Estimation d'un cabinet** comme base de négociations

- **Assurances/prévoyance/patrimoine** (remise/résiliation des contrats d'assurances, prévoyance, planification de la retraite et des finances)
- **Conséquences fiscales d'une remise ou d'une cessation** (optimisation de l'impact fiscal lors d'une remise/cessation)

Dates

K24	Jeudi 17 mai 2018 13.30–18.30 h	Lausanne World Trade Center
K25	Jeudi 15 nov. 2018 13.30–18.30 h	Genève Crowne Plaza

Atelier consacré à l'informatique au cabinet médical

Groupe cible: Médecins sur le point d'ouvrir un cabinet médical et médecins déjà établis qui veulent changer leur logiciel.

Contenu

- **Evaluation d'un système de gestion de cabinet** (introduction)
- Présentation de **cinq logiciels pour la gestion du cabinet** (gestion des données des patients, de la facturation et de l'encaissement, statistiques, gestion de l'agenda, connexion des appareils médicaux, etc.)

Date

K28	Jeudi 21 juin 2018 13.30–18.00 h	Lausanne World Trade Center
------------	-------------------------------------	---------------------------------------

Apertura e rilevamento di uno studio medico

Gruppo destinatario: Medici in procinto di aprire o di rilevare uno studio medico.

Contenuto

- **Business plan** (preparazione del piano di finanziamento e del credito d'esercizio, prestito bancario)
- **Pianificazione** (insediamento, progetto e pianificazione, mobiliario, budget)
- **Valutazione di uno studio medico**
- **Amministrazione di uno studio medico** (interna allo studio, rapporti con la banca)
- **Assicurazioni** (assicurazioni necessarie interne ed esterne allo studio)
- **Passaggio dallo stato di dipendente a quello di indipendente**
- **Fiscalità**

Date

K50	Mercoledì 18 aprile 2018 dalle 14.00 alle 17.00	Chiasso FMH Services (Consulting)
K51	Mercoledì 17 ottobre 2018 dalle 14.00 alle 17.00	Chiasso FMH Services (Consulting)

Anmeldung / Inscription / Iscrizione

www.fmhservices.ch / FMH Consulting Services, ☎ 041 925 00 77