

# Seminare / Séminaires / Seminari



Bild: René Häller, Geschäftsführer FMH Consulting Services AG

## Praxiseröffnung/-übernahme

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, die vor einer Praxiseröffnung (Einzel-/Gruppenpraxis), dem Einstieg in eine Gruppenpraxis oder vor einer Praxisübernahme stehen.

### Themen

- **Juristische Aspekte** (Bewilligungen, Zulassungen, Verträge)
- **Gesellschaftsformen/Ehe- und Erbrecht** (Privat-/Geschäftsvermögen, Güterstand, Erbschaftsplanung)
- **Praxiseinrichtung** (Inneneinrichtung, Kosten)
- **Praxisadministration** (Leistungserfassungs- und Abrechnungssysteme)
- **Bewertung einer Arztpraxis** als Verhandlungsbasis
- **Finanzierung der Arztpraxis** (Businessplan, Kredite, Absicherung)
- **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Personen- und Sachversicherungen, Vorsorgeplanung)

### Daten

Kennung	Datum	Ort
K01	Donnerstag, 1. März 2018 9.00–16.30 Uhr	Zürich Volkshaus
K02	Donnerstag, 17. Mai 2018 16.00–20.30 Uhr	St. Gallen Hotel Einstein
K03	Donnerstag, 7. Juni 2018 9.00–16.30 Uhr	Bern Schmiedstube
K04	Donnerstag, 6. September 2018 9.00–16.30 Uhr	Zürich Volkshaus
K05	Donnerstag, 8. November 2018 9.00–16.30 Uhr	Basel Hotel Victoria

## Praxisübergabe/-aufgabe

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, die ihre Praxis an einen Partner/Nachfolger übergeben oder liquidieren wollen. Idealtermin: **5–10 Jahre vor geplanter Übergabe oder allfälliger Liquidation** (aus steuertechnischen und vorsorgeplanerischen Gründen).

Wären Sie gerne Teil einer Gruppenpraxis – sei dies als Mitarbeitender oder als Partner? Oder ziehen Sie vor, eine bestehende Praxis zu übernehmen oder Ihre eigene Praxis ganz neu aufzubauen? Möchten Sie die Zukunft Ihrer bestehenden Praxis vorzeitig sichern und/oder die Praxisübergabe bzw. die Schliessung Ihrer Praxis steuertechnisch optimal vorbereiten? Unsere grossenteils kostenlosen Seminare helfen Ihnen, diese und andere Fragen rund um die Gründung/Übernahme bzw. die Übergabe/Aufgabe zu beantworten.

Souhaitez-vous rejoindre un cabinet de groupe? Comme collaborateur ou comme partenaire? Ou préféreriez-vous reprendre un cabinet ou ouvrir le vôtre? Souhaitez-vous assurer l'avenir de votre cabinet médical et/ou optimiser fiscalement sa remise ou sa fermeture? Nos séminaires, dont une grande partie est gratuite, vous aideront à répondre à ces questions et à d'autres sur l'ouverture/la reprise ou la remise/la fermeture de cabinets médicaux.

### Themen

- **Praxispartner- oder Nachfolgesuche** (projektorientiertes Vorgehen)
- **Juristische Aspekte** (Verträge, Krankengeschichten)
- **Bewertung einer Arztpraxis** als Verhandlungsbasis
- **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Übergabe/Auflösung von Versicherungsverträgen, Pensions- und Finanzplanung)
- **Steuern** (Steuroptimierung bei der Praxisübergabe oder Liquidation)

### Daten

Kennung	Datum	Ort
K06	Donnerstag, 8. März 2018 13.30–18.00 Uhr	Zürich Volkshaus
K07	Donnerstag, 3. Mai 2018 16.00–20.30 Uhr	St. Gallen Hotel Einstein
K08	Donnerstag, 14. Juni 2018 13.30–18.00 Uhr	Bern Schmiedstube
K09	Donnerstag, 13. September 2018 13.30–18.00 Uhr	Zürich Volkshaus
K10	Donnerstag, 22. November 2018 13.30–18.00 Uhr	Basel Hotel Victoria

## Gruppenpraxis

**Zielgruppe:** In Ausbildung stehende Ärztinnen und Ärzte, die sich einer Gruppenpraxis anschliessen wollen, sowie praxistätige Ärztinnen und Ärzte, die ihre Einzelpraxis an eine Gruppenpraxis anschliessen wollen.

### Themen

- **Strategie** (Ziele und Angebot)
- **Unternehmer** (Team, Verhaltensregeln; finanzielle Beteiligung und Entschädigung)
- **Finanzen und Recht** (Versicherung, Vorsorge und Vermögen; Rechtsform, Finanzen, Steuern)
- **Standort, Praxisobjekt** (Anforderungen, Konkurrenzanalyse; Einrichtung, Kosten)
- **Personal** (Qualifikationen; Gesetze, Reglemente, Verträge)

- **Führung und Organisation** (Struktur und Abläufe; Aufgaben, Verantwortungen, Kompetenzen)
- **EDV und Administration** (Praxisinformatik: Anforderungen und Evaluation)
- **Praxisbericht** (Erfahrungsbericht eines Arztes, Mitgründer einer Gruppenpraxis aus der Region)

### Daten

Kennung	Datum	Ort
K80	Donnerstag, 24. Mai 2018 13.30–18.00 Uhr	Lucern Hotel Continental-Park Aarau
K81	Donnerstag, 22. November 2018 13.30–18.00 Uhr	Gasthof zum Schützen

## Praxiscomputer-Workshop

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, die vor einer Praxiseröffnung/-übernahme stehen oder bereits praxistätig sind.

### Themen

- **Anforderungen an Praxisinformationssystem**
- **Evaluationsprozess** (projektorientiertes Vorgehen)
- **Präsentation von sieben führenden Praxisinformationssystemen** (Leistungserfassung, Abrechnen, Agenda, Statistik, Gerätebindung, Krankengeschichte, Finanzbuchhaltung usw.)

### Daten

Kennung	Datum	Ort
K13	Donnerstag, 22. März 2018 13.15–17.45 Uhr	Zürich Technopark
K14	Donnerstag, 28. Juni 2018 13.15–17.45 Uhr	Bern Stade de Suisse

## Going paperless – Digitalisierung in der Praxis

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, die ihre Praxis mit digitalen Krankengeschichten führen wollen.

### Themen

- **Struktur und Organisation** (strategische Ausrichtung, Vor- und Nachteile der Digitalisierung)

lisierung, Geschäftsprozesse und Informationsfluss)

- Erstellen eines **Anforderungskataloges** (Lastenheft) und seine Verwendungszwecke
- Das Führen der **elektronischen Krankengeschichte** (Aufbau und Struktur)

Kosten: 500 CHF (inkl. Unterlagen und Verpflegung).

#### Daten

<b>K92</b>	Mittwoch, 14. März 2018 9.00–16.30 Uhr	<b>Zürich</b> Volkshaus
<b>K93</b>	Mittwoch, 5. September 2018 9.00–16.30 Uhr	<b>Bern</b> Schmiedstube

### Ouverture et reprise d'un cabinet médical

**Groupe cible:** Médecins sur le point d'ouvrir un cabinet médical (individuel ou de groupe), de joindre un cabinet de groupe ou de reprendre un cabinet existant.

#### Contenu

- **Aspects juridiques** (contrats, autorisations, admission à pratiquer, dossier patients)
- **Business plan** (plan de financement, crédit d'exploitation, financement par la banque)
- **Aménagement** (implantation, projet et concept d'aménagement, mobilier, budget)
- **Estimation d'un cabinet** comme base de négociations
- **Laboratoire**
- **Administration d'un cabinet médical**
- **Assurances**
- **Passage du statut de salarié à celui d'indépendant**
- **Fiscalité**

#### Dates

<b>K20</b>	Jeudi 1 <sup>er</sup> mars 2018 13h30–18h30	<b>Lausanne</b> World Trade Center
<b>K21</b>	Jeudi 7 juin 2018 13h30–18h30	<b>Genève</b> Hôtel Warwick
<b>K22</b>	Jeudi 13 septembre 2018 13h30–18h30	<b>Lausanne</b> World Trade Center

### Remise et cessation d'un cabinet médical

**Groupe cible:** Médecins désirant remettre un cabinet médical à un associé ou à un successeur ou qui doivent fermer leur cabinet médical. Idéalement **5–10 ans avant la remise/cessation prévue** (pour des questions de taxation et prévoyance).

#### Contenu

- **Recherche active d'un successeur/associé**
- **Aspects juridiques** (contrats, dossiers médicaux)
- **Estimation d'un cabinet** comme base de négociations
- **Assurances/prévoyance/patrimoine** (remise/résiliation des contrats d'assurances,

prévoyance, planification de la retraite et des finances)

- **Conséquences fiscales d'une remise ou d'une cessation** (optimisation de l'impact fiscale lors d'une remise/cessation)

#### Dates

<b>K24</b>	Jeudi 17 mai 2018 13h30–18h30	<b>Lausanne</b> World Trade Center
<b>K25</b>	Jeudi 15 novembre 2018 13h30–18h30	<b>Genève</b> Crowne Plaza

### Cabinet de groupe

**Groupe cible:** Médecins en formation voulant exercer leur future activité en cabinet de groupe et libres praticiens qui souhaitent affilier leur cabinet individuel à un cabinet de groupe.

#### Contenu

- **Stratégie** (objectifs et prestations)
- **Entrepreneurs** (équipe, règles de conduite; participation financière et rémunération)
- **Finances et droit** (assurances, prévoyance et patrimoine; forme juridique, finances et impôts)
- **Lieu d'implantation et immobilier** (exigences; aménagement et coûts, laboratoire)
- **Ressources humaines** (qualifications; lois, règlements et contrats)
- **Direction et organisation** (structure et processus; tâches, responsabilités et compétences)
- **Informatique et administration** (système informatique pour le cabinet: attentes et évaluation)
- **Rapport d'expérience** (rapport de l'expérience d'un médecin, co-fondateur d'un cabinet de groupe de la région)

#### Date

<b>K85</b>	Jeudi 26 avril 2018 13h30–18h30	<b>Genève</b> Hôtel Warwick
<b>K86</b>	Jeudi 27 sept. 2018 13h30–18h30	<b>Lausanne</b> World Trade Center

### Atelier consacré à l'informatique au cabinet médical

**Groupe cible:** Médecins sur le point d'ouvrir un cabinet médical et médecins déjà établis qui veulent changer leur logiciel.

#### Contenu

- **Evaluation d'un système de gestion de cabinet** (introduction)
- **Présentation de cinq logiciels pour la gestion du cabinet** (gestion des données des patients, de la facturation et de l'encaissement, statistiques, gestion de l'agenda, connexion des appareils médicaux, etc.)

#### Date

<b>K28</b>	Jeudi 21 juin 2018 13h30–18h00	<b>Lausanne</b> World Trade Center
------------	--------------------------------------	--

### Apertura e rilevamento di uno studio medico

**Gruppo destinatario:** Medici in procinto di aprire o di rilevare uno studio medico.

#### Contenuto

- **Business plan** (preparazione del piano di finanziamento e del credito d'esercizio, prestito bancario)
- **Pianificazione** (insediamento, progetto e pianificazione, mobiliario, budget)
- **Valutazione di uno studio medico**
- **Amministrazione di uno studio medico** (interna allo studio, rapporti con la banca)
- **Assicurazioni** (assicurazioni necessarie interne ed esterne allo studio)
- **Passaggio dallo stato di dipendente a quello di indipendente**
- **Fiscalità**

#### Date

<b>K50</b>	Mercoledì 18 aprile 2018 dalle 14.00 alle 17.00	<b>Chiasso</b> FMH Services (Consulting)
<b>K51</b>	Mercoledì 17 ottobre 2018 dalle 14.00 alle 17.00	<b>Chiasso</b> FMH Services (Consulting)

### Studio medico di gruppo

**Gruppo destinatario:** Medici in formazione che desiderano esercitare la loro futura attività in uno studio medico associato. Liberi praticanti che auspicano affiliare o che hanno già affiliato il loro studio medico individuale ad uno associato.

#### Contenuto

- **Strategia** (obiettivi e prestazioni)
- **Imprenditori** (composizione del gruppo di lavoro e regole di condotta; partecipazione finanziaria e metodi di remunerazione)
- **Finanze e diritto** (assicurazioni, previdenza e patrimonio; forma giuridica, finanze e fiscalità)
- **Ubicazione e allestimento dello studio** (esigenze e analisi della situazione concorrenziale; allestimento e costi)
- **Risorse umane** (qualifiche; regolamenti e contratti)
- **Direzione e organizzazione** (struttura e procedimenti; compiti, responsabilità e competenze)
- **Informativa e amministrazione** (sistema informatico per lo studio: aspettative e valutazione)

#### Data

<b>K88</b>	Mercoledì 6 giugno 2018 dalle 14.00 alle 17.00	<b>Chiasso</b> FMH Services (Consulting)
------------	--	--

### Anmeldung / Inscrizione / Iscrizione

www.fmhservices.ch / FMH Consulting Services, ☎ 041 925 00 77