

Seminare / Séminaires / Seminari

Praxiseröffnung/-übernahme

Zielgruppe: Ärztinnen und Ärzte, die vor einer Praxiseröffnung (Einzel-/Gruppenpraxis), dem Einstieg in eine Gruppenpraxis oder vor einer Praxisübernahme stehen.

Themen

- **Juristische Aspekte** (Bewilligungen, Zulassungen, Verträge)
- **Gesellschaftsformen/Ehe- und Erbrecht** (Privat-/Geschäftsvermögen, Güterstand, Erbschaftsplanung)
- **Praxisrichtung** (Inneneinrichtung, Kosten)
- **Praxisadministration** (Leistungserfassung und Abrechnungssysteme)
- **Bewertung einer Arztpraxis** als Verhandlungsbasis
- **Finanzierung der Arztpraxis** (Businessplan, Kredite, Absicherung)
- **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Personen- und Sachversicherungen, Vorsorgeplanung)

Daten

K02	Donnerstag, 16. Mai 2019 16.00–20.30 Uhr	St. Gallen Hotel Einstein
K03	Donnerstag, 13. Juni 2019 09.00–16.30 Uhr	Bern Schmiedstube

Praxisübergabe/-aufgabe

Zielgruppe: Ärztinnen und Ärzte, die ihre Praxis an einen Partner/Nachfolger übergeben oder liquidieren wollen. Idealtermin: **5–10 Jahre vor geplanter Übergabe oder allfälliger Liquidation** (aus steuertechnischen und vorsorgeplanerischen Gründen).

Themen

- **Praxispartner- oder Nachfolgesuche** (projektorientiertes Vorgehen)
- **Juristische Aspekte** (Verträge, Krankengeschichten)
- **Bewertung einer Arztpraxis** als Verhandlungsbasis
- **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Übergabe/Auflösung von Versicherungsverträgen, Pensions- und Finanzplanung)
- **Steuern** (Steuroptimierung bei der Praxisübergabe oder Liquidation)

Daten

K06	Donnerstag, 21. März 2019 13.30–18.00 Uhr	Zürich Volkshaus
K07	Donnerstag, 23. Mai 2019 16.00–20.30 Uhr	St. Gallen Hotel Einstein
K08	Donnerstag, 27. Juni 2019 13.30–18.30 Uhr	Bern Schmiedstube

Praxiscomputer-Workshop

Zielgruppe: Ärztinnen und Ärzte, die vor einer Praxiseröffnung/-übernahme stehen oder bereits praxistätig sind.

Themen

- **Anforderungen** an Praxisinformationssystem
- **Evaluationsprozess** (projektorientiertes Vorgehen)
- Präsentation von **sieben** führenden Praxisinformationssystemen (Leistungserfassung, Abrechnen, Agenda, Statistik, Geräteeinbindung, Krankengeschichte, Finanzbuchhaltung usw.)

Daten

K13	Donnerstag, 28. März 2019 13.15–17.45 Uhr	Zürich Technopark
K14	Donnerstag, 4. Juli 2019 13.15–17.45 Uhr	Bern Stade de Suisse

Going paperless – Digitalisierung in der Praxis

Zielgruppe: Ärztinnen und Ärzte, die ihre Praxis mit digitalen Krankengeschichten führen wollen.

Themen

- **Struktur und Organisation** (Strategische Ausrichtung, Vor- und Nachteile der Digitalisierung, Geschäftsprozesse und Informationsfluss)
 - Erstellen eines **Anforderungskataloges** (Lastenheft) und seine Verwendungszwecke
 - Das Führen der **elektronischen Krankengeschichte** (Aufbau und Struktur)
- Kosten: CHF 500 (inkl. Unterlagen und Verpflegung).

Daten

K92	Donnerstag, 23. Mai 2019 09.00–16.30 Uhr	Zürich Volkshaus
K93	Donnerstag, 24. Okt. 2019 09.00–16.30 Uhr	Bern Schmiedstube

Ouverture et reprise d'un cabinet médical

Groupe cible: Médecins sur le point d'ouvrir un cabinet médical (individuel ou de groupe), de joindre un cabinet de groupe ou de reprendre un cabinet existant.

Contenu

- **Aspects juridiques** (contrats, autorisations, admission à pratiquer, dossier patients)
- **Business plan** (plan de financement, crédit d'exploitation, financement par la banque)
- **Aménagement** (implantation, projet et concept d'aménagement, mobilier, budget)
- **Estimation d'un cabinet** comme base de négociations
- **Administration d'un cabinet médical**
- **Assurances**

- **Passage du statut de salarié à celui d'indépendant**
- **Fiscalité**

Dates

K21	Jeudi 13 juin 2019 13h30–18h30	Genève Hôtel Warwick
K22	Jeudi 12 sept. 2019 13h30–18h30	Lausanne World Trade Center

Remise et cessation d'un cabinet médical

Groupe cible: Médecins désirant remettre un cabinet médical à un associé ou à un successeur ou qui doivent fermer leur cabinet médical. Idéalement **5–10 ans avant la remise/cessation prévue** (pour des questions de taxation et prévoyance).

Contenu

- **Recherche active d'un successeur/associé**
- **Aspects juridiques** (contrats, dossiers médicaux)
- **Estimation d'un cabinet** comme base de négociations
- **Assurances/prévoyance/patrimoine** (remise/résiliation des contrats d'assurances, prévoyance, planification de la retraite et des finances)
- **Conséquences fiscales d'une remise ou d'une cessation** (optimisation de l'impact fiscale lors d'une remise/cessation)

Dates

K24	Jeudi 16 mai 2019 13h30–18h30	Lausanne World Trade Center
K25	Jeudi 14 nov. 2019 13h30–18h30	Genève Crowne Plaza

Atelier consacré à l'informatique au cabinet médical

Groupe cible: Médecins sur le point d'ouvrir un cabinet médical et médecins déjà établis qui veulent changer leur logiciel.

Contenu

- **Evaluation d'un système de gestion de cabinet** (introduction)
- Présentation de **cinq logiciels pour la gestion du cabinet** (gestion des données des patients, de la facturation et de l'encaissement, statistiques, gestion de l'agenda, connexion des appareils médicaux, etc.)

Date

K28	Jeudi 27 juin 2019 13h30–18h00	Lausanne World Trade Center
------------	-----------------------------------	--

Anmeldung/Inscription/Iscrizione

www.fmhservices.ch / FMH Consulting Services, ☎ 041 925 00 77