Responsabilité rédactionnelle: FMH SERVICES

Seminare / Séminaires / Seminari

Praxiseröffnung/-übernahme

Zielgruppe: Ärztinnen und Ärzte, die vor einer Praxiseröffnung (Einzel-/Gruppenpraxis), dem Einstieg in eine Gruppenpraxis oder vor einer Praxisübernahme stehen.

Themen
- **Juristische Aspekte** (Bewilligungen, Zulassungen, Verträge)
- **Gesellschaftsformen/Ehe- und Erbrecht** (Privat-/Geschäftsvermögen, Güterstand, Erbschaftsplanung)
- **Praxiseinrichtung** (Inneneinrichtung, Kosten)
- **Praxisadministration** (Leistungserfassungs- und Abrechnungssysteme)
- **Bewertung einer Arztpraxis** als Verhandlungsbasis
- **Finanzierung der Arztpraxis** (Businessplan, Kredite, Absicherung)
- **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Personen- und Sachversicherungen, Vorsorgeplanung)

K05	Donnerstag, 5. Nov. 2020 9.00 – 16.30 Uhr	**Basel** **Hotel Victoria**

Praxisübergabe/-aufgabe

Zielgruppe: Ärztinnen und Ärzte, die ihre Praxis an einen Partner/Nachfolger übergeben oder liquidieren wollen. Idealtermin: **5–10 Jahre vor geplanter Übergabe oder allfälliger Liquidation** (aus steuertechnischen und vorsorgeplanerischen Gründen).

Themen
- **Praxispartner- oder Nachfolgesuche** (projektorientiertes Vorgehen)
- **Juristische Aspekte** (Verträge, Krankengeschichten)
- **Bewertung einer Arztpraxis** als Verhandlungsbasis
- **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Übergabe/Auflösung von Versicherungsverträgen, Pensions- und Finanzplanung)
- **Steuern** (Steueroptimierung bei der Praxisübergabe oder Liquidation)

K09	Donnerstag, 10. Sept. 2020 13.30 – 18.00 Uhr	**Zürich** **Volkshaus**
K10	Donnerstag, 12. Nov. 2020 13.30 – 18.00 Uhr	**Basel** **Hotel Victoria**

Praxiscomputer-Workshop

Zielgruppe: Ärztinnen und Ärzte, die vor einer Praxiseröffnung oder Praxisübernahme stehen oder bereits praxistätig sind.

Themen
- **Anforderungen** an ein Praxisinformationssystem
- **Evaluationsprozess** (projektorientiertes Vorgehen)
- Präsentation von **sieben führenden Praxisinformationssystemen** (Leistungserfassung, Abrechnen, Agenda, Statistik, Geräteeinbindung, Krankengeschichte, Finanzbuchhaltung usw.)

K13	Donnerstag, 24. Sept. 2020 13.15 – 17.45 Uhr	**Zürich** **SPIRGARTEN** **Best Western** **Hotel**

IT Security Awareness

Zielgruppe: Ärztinnen und Ärzte, medizinische Praxisassistenten/-innen.

Themen
- **Datenschutz und Informationssicherheit**
- **Herausforderungen und Risiken**
- **Schutzbedürftige Daten und Systeme im Gesundheitswesen (Praxis, Spital, Heim)**
- **Sicherheitsmassnahmen und Werkzeuge**
- **Umgang mit Klienten-/Patientendaten**
- **Ausblick auf das elektronische Patientendossier**

K96	Dienstag, 22. Sept. 2020 18.00 – 20.30 Uhr	**Olten** **Hotel Arte**
K97	Dienstag, 24. Nov. 2020 18.00 – 20.30 Uhr	**Zürich** **Volkshaus**

Ouverture et reprise d'un cabinet médical

Groupe cible: Médecins sur le point d'ouvrir un cabinet médical (individuel ou de groupe), de joindre un cabinet de groupe ou de reprendre un cabinet existant.

Contenu
- **Aspects juridiques** (contrats, autorisations, admission à pratiquer, dossier patients)
- **Business plan** (plan de financement, crédit d'exploitation, financement par la banque)
- **Aménagement** (implantation, projet et concept d'aménagement, mobilier, budget)
- **Estimation d'un cabinet** comme base de négociations
- **Administration d'un cabinet médical**
- **Assurances**
- **Passage du statut de salarié à celui d'indépendant**
- **Fiscalité**

K22	Jeudi 3 septembre 2020 13 h 30 – 18 h 30	**Lausanne** **Aquatis Hotel**
K23	Jeudi 5 novembre 2020 13 h 30 – 18 h 30	**Genève** **Crowne Plaza**

Remise et cessation d'un cabinet médical

Groupe cible: Médecins désirant remettre un cabinet médical à un associé ou à un successeur ou qui doivent fermer leur cabinet médical. Idéalement **5 à 10 ans avant la remise/cessation prévue** (pour des questions de taxation et prévoyance).

Contenu
- **Recherche active d'un successeur/associé**
- **Aspects juridiques** (contrats, dossiers médicaux)
- **Estimation d'un cabinet** comme base de négociations
- **Assurances/prévoyance/patrimoine** (remise/résiliation des contrats d'assurances, prévoyance, planification de la retraite et des finances)
- **Conséquences fiscales d'une remise ou d'une cessation** (optimisation de l'impact fiscal lors d'une remise/cessation)

K25	Jeudi 12 novembre 2020 13 h 30 – 18 h 30	**Genève** **Crowne Plaza**

Apertura e rilevamento di uno studio medico

Gruppo destinatario: Medici in procinto di aprire o di rilevare uno studio medico.

Contenuto
- **Business plan** (preparazione del piano di finanziamento e del credito d'esercizio, prestito bancario)
- **Pianificazione** (insediamento, progetto e pianificazione, mobilio, budget)
- **Valutazione di uno studio medico**
- **Amministrazione di uno studio medico** (interna allo studio, rapporti con la banca)
- **Assicurazioni** (assicurazioni necessarie interne ed esterne allo studio)
- **Passaggio dallo stato di dipendente a quello di indipendente**
- **Fiscalità**

K51	Mercoledì 14 ottobre 2020 dalle 16.00 alle 18.00	**Chiasso** **SAC Studio Assistenza Commerciale SA**

Anmeldung/Inscription/Registrazione
www.fmhservices.ch

Published under the copyright license "Attribution – Non-Commercial – NoDerivatives 4.0". No commercial reuse without permission. See: http://emh.ch/en/services/permissions.html