

# Seminare / Séminaires / Seminari 2020



René Häller, CEO  
FMH Consulting, Services AG

## Praxiseröffnung/-übernahme

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, die vor einer Praxiseröffnung (Einzel-/Gruppenpraxis), dem Einstieg in eine Gruppenpraxis oder vor einer Praxisübernahme stehen.

### Themen

- **Juristische Aspekte** (Bewilligungen, Zulassungen, Verträge)
- **Gesellschaftsformen/Ehe- und Erbrecht** (Privat-/Geschäftsvermögen, Güterstand, Erbschaftsplanung)
- **Praxiseinrichtung** (Inneneinrichtung, Kosten)
- **Praxisadministration** (Leistungserfassungs- und Abrechnungssysteme)
- **Bewertung einer Arztpraxis** als Verhandlungsbasis
- **Finanzierung der Arztpraxis** (Businessplan, Kredite, Absicherung)
- **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Personen- und Sachversicherungen, Vorsorgeplanung)

<b>K01</b>	Donnerstag 12. März 2020 9.00–16.30 Uhr	<b>Zürich</b> <b>Volkshaus</b>
<b>K02</b>	Donnerstag 14. Mai 2020 16.00–20.30 Uhr	<b>St. Gallen</b> <b>Hotel Einstein</b>
<b>K03</b>	Donnerstag 4. Juni 2020 9.00–16.30 Uhr	<b>Bern</b> <b>Schmiedstube</b>
<b>K04</b>	Donnerstag 3. September 2020 9.00–16.30 Uhr	<b>Zürich</b> <b>Volkshaus</b>
<b>K05</b>	Donnerstag 5. November 2020 9.00–16.30 Uhr	<b>Basel</b> <b>Hotel Victoria</b>

## Praxisübergabe/-aufgabe

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, die ihre Praxis an einen Partner/Nachfolger übergeben oder liquidieren wollen. Idealtermin: **5–10 Jahre vor geplanter Übergabe oder allfälliger Liquidation** (aus steuerrechtlichen und vorsorgeplanerischen Gründen).

Betriebswirtschaftliches Wissen ist für Ärztinnen und Ärzte zunehmend wichtig. Sei es bei der Eröffnung und dem Betrieb der eigenen Praxis, bei der Mitarbeit in einer Gruppenpraxis oder auch bei der optimalen Planung des Ruhestands. FMH Services gibt Auskunft und begleitet seit vielen Jahren Ärztinnen und Ärzte in ihrer gesamten Laufbahn. Neben individueller Beratung und Betreuung bieten wir auch Seminare an. Für 2020 haben wir wiederum eine Auswahl an aktuellen Themen für Sie zusammengestellt. Melden Sie sich noch heute an und profitieren Sie von unserem Wissen und der langjährigen Erfahrung. Wir freuen uns auf Sie.

Les connaissances en gestion gagnent en importance pour les médecins. Que ce soit lors de l'ouverture du cabinet ou pour son exploitation, en tant que collaborateur d'un cabinet de groupe ou pour la planification de la retraite. Depuis de nombreuses années, FMH Services renseigne et accompagne les médecins tout au long de leur parcours. Outre un conseil et suivi individuel, nous proposons aussi des séminaires. En 2020, nous avons à nouveau rassemblé pour vous un choix de thèmes d'actualité. Inscrivez-vous dès aujourd'hui et profitez de notre savoir-faire et de notre longue expérience. Nous nous réjouissons de faire votre connaissance.

### Themen

- **Praxispartner- oder Nachfolgesuche** (projektorientiertes Vorgehen)
- **Juristische Aspekte** (Verträge, Krankengeschichten)
- **Bewertung einer Arztpraxis** als Verhandlungsbasis
- **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Übergabe/Auflösung von Versicherungsverträgen, Pensions- und Finanzplanung)
- **Steuern** (Steueroptimierung bei der Praxisübergabe oder Liquidation)

<b>K06</b>	Donnerstag 19. März 2020 13.30–18.00 Uhr	<b>Zürich</b> <b>Volkshaus</b>
<b>K07</b>	Donnerstag 7. Mai 2020 16.00–20.30 Uhr	<b>St. Gallen</b> <b>Hotel Einstein</b>
<b>K08</b>	Donnerstag 18. Juni 2020 13.30–18.00 Uhr	<b>Bern</b> <b>Schmiedstube</b>
<b>K09</b>	Donnerstag 10. September 2020 13.30–18.00 Uhr	<b>Zürich</b> <b>Volkshaus</b>
<b>K10</b>	Donnerstag 12. November 2020 13.30–18.00 Uhr	<b>Basel</b> <b>Hotel Victoria</b>

## Gruppenpraxis

**Zielgruppe:** Das Seminar eignet sich für Ärzte, welche sich einer Gruppenpraxis anschliessen, ihre Einzelpraxis in eine Gruppenpraxis umwandeln oder mit anderen zusammenfügen möchten sowie die Möglichkeit haben, sich an einer Gruppenpraxis zu beteiligen.

### Themen

- **Strategie** (Ziele der Gruppenpraxis; Gestaltung des Angebots)
- **Unternehmer** (Zusammensetzung des Teams; Verhaltensregeln, finanzielle Beteiligung und Entschädigungsmodelle)
- **Finanzen und Recht** (Versicherung, Vorsorge und Vermögen; Rechtsform, Finanzen, Steuern)
- **Standort, Praxisobjekt** (Anforderungen an

- Standort; Konkurrenzanalyse; Praxiseinrichtung, Kosten)
- **Personal** (Qualifikationen; Gesetze, Reglemente, Verträge)
- **Führung und Organisation** (Struktur und Abläufe; Aufgaben, Verantwortungen, Kompetenzen)
- **EDV und Administration** (Anforderungen an Praxisinformatik; Evaluation)
- **Praxisbericht** (Erfahrungsbericht eines Arztes, Mitgründer einer Gruppenpraxis aus der Region)

<b>K80</b>	Donnerstag 2. April 2020 13.30–18.00 Uhr	<b>Zürich</b> <b>Volkshaus</b>
<b>K81</b>	Donnerstag 29. Oktober 2020 13.30–18.00 Uhr	<b>Basel</b> <b>Hotel Victoria</b>

## Praxiscomputer-Workshop

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, die vor einer Praxiseröffnung oder Praxisübernahme stehen oder bereits praxistätig sind.

### Themen

- **Anforderungen** an ein Praxisinformationssystem (Einführung)
- **Evaluationsprozess** (projektorientiertes Vorgehen in der Evaluation eines Praxisinformationssystems)
- Präsentation von **sieben führenden Praxisinformationssystemen** (Leistungserfassung, elektronisches Abrechnen unter Einbezug der TrustCenter, Agendaführung, Statistiken, Laborgeräteeinbindung, elektronische Krankengeschichte, Finanzbuchhaltungslösungen usw.)

<b>K13</b>	Donnerstag 26. März 2020 13.15–17.45 Uhr	<b>Zürich</b> <b>Technopark</b>
<b>K14</b>	Donnerstag 25. Juni 2020 13.15–17.45 Uhr	<b>Bern</b> <b>Stade de Suisse</b>

**K15** Donnerstag  
19. November 2020  
13.15–17.45 Uhr  
**Olten**  
Stadttheater Olten

### Ouverture et reprise d'un cabinet médical

**Groupe cible:** Médecins sur le point d'ouvrir un cabinet médical (individuel ou de groupe), de joindre un cabinet de groupe ou de reprendre un cabinet existant.

#### Contenu

- **Aspects juridiques** (contrats en général, autorisations, admission à pratiquer à la charge de l'assurance sociale, dossier patients, droit du travail)
- **Business plan** (préparation du plan de financement, les crédits, financement par la banque, formes juridiques, comptabilité, fiscalité)
- **Aménagement** (implantation, projet et concept d'aménagement, choix du mobilier et des matériaux)
- **Estimation d'un cabinet** (processus d'une estimation, inventaire et goodwill, recommandations)
- **Administration d'un cabinet médical** (facturation)
- **Assurances** (questions d'assurances et de prévoyance)
- **Passage du statut de salarié à celui d'indépendant**

<b>K20</b>	Jeudi 5 mars 2020 13h30–18h30	<b>Lausanne</b> Aquatris Hotel
<b>K21</b>	Jeudi 4 juin 2020 13h30–18h30	<b>Genève</b> Hôtel Warwick
<b>K22</b>	Jeudi 3 septembre 2020 13h30–18h30	<b>Lausanne</b> Aquatris Hotel
<b>K23</b>	Jeudi 5 novembre 2020 13h30–18h30	<b>Genève</b> Crowne Plaza

### Remise et cessation d'un cabinet médical

**Groupe cible:** Médecins désirant remettre un cabinet médical à un associé ou à un successeur ou qui doivent fermer leur cabinet médical. Idéalement 5–10 ans avant la remise/cessation prévue (pour des questions de taxation et prévoyance).

#### Contenu

- **Aspects juridiques** (contrat de remise, contrats en général, dossiers médicaux, autorisations)
- **Estimation d'un cabinet et remise** (calcul de l'inventaire et du goodwill comme base de négociation, recommandations)
- **Assurances/prévoyance/patrimoine** (remise/résiliation des contrats d'assurances, formes de prévoyance, planification de la retraite et des finances)

- **Conséquences fiscales d'une remise ou d'une cessation** (optimisation de l'impact fiscal lors d'une remise/cessation, impôt sur les bénéfices et gains immobiliers, détermination de la date optimale pour la remise/cessation)

<b>K24</b>	Jeudi 14 mai 2020 13h30–18h30	<b>Lausanne</b> World Trade Center
<b>K25</b>	Jeudi 12 novembre 2020 13h30–18h30	<b>Genève</b> Crowne Plaza

### Cabinet de groupe

**Groupe cible:** Médecins en formation voulant exercer leur future activité en cabinet de groupe. Libres praticiens qui souhaitent affilier leur cabinet individuel à un cabinet de groupe ou de partager leur cabinet avec un associé.

#### Contenu

- **Informations de base** (stratégie, entrepreneurs, ressources humaines, organisation, communication)
- **Finances** (business plan, fiscalité, TVA, formes juridiques, modèles de cabinets)
- **Lieu d'implantation et immobilier** (exigences locales, implantation, projet d'aménagement du cabinet)
- **Informatique et administration** (attentes en matière de système informatique pour le cabinet; organisation informatique)
- **Rapport d'expérience** (rapport de l'expérience d'un médecin, co-fondateur d'un cabinet de groupe de la région)
- **Assurances** (assurances en générale, prévoyance et patrimoine)
- **Droit** (contrats, autorisations, dossier patients, droit du travail)

<b>K85</b>	Jeudi 30 avril 2020 13h30–18h30	<b>Genève</b> Hôtel Warwick
<b>K86</b>	Jeudi 24 septembre 2020 13h30–18h30	<b>Lausanne</b> World Trade Center

### Atelier consacré à l'informatique au cabinet médical

**Groupe cible:** Médecins sur le point d'ouvrir un cabinet médical et médecins déjà établis qui veulent changer leur logiciel.

#### Contenu

- **Evaluation d'un système de gestion de cabinet** (introduction)
- **Présentation en live de logiciels pour la gestion du cabinet** (gestion des données des patients, gestion de la facturation et de l'encaissement, statistiques, gestion de l'agenda, connexion des appareils médicaux au dossier patient, etc.)

<b>K28</b>	Jeudi 18 juin 2020 13h30–18h00	<b>Lausanne</b> World Trade Center
------------	--------------------------------------	---------------------------------------

### Apertura e rilevamento di uno studio medico

**Gruppo destinatario:** Medici in procinto di aprire o di rilevare uno studio medico.

#### Contenuto

- **Business plan** (preparazione del piano di finanziamento e del credito d'esercizio, prestito bancario)
- **Valutazione di uno studio medico** come base per la negoziazione
- **Assicurazioni** (assicurazioni necessarie interne ed esterne allo studio)
- **Passaggio dallo stato di dipendente a quello di indipendente**
- **Fiscalità**

<b>K50</b>	Mercoledì 11 marzo 2020 dalle 16.00 alle 18.00	<b>Chiasso</b> FMH Services (Consulting)
<b>K51</b>	Mercoledì 27 maggio 2020 dalle 8.30 alle 10.30	<b>Chiasso</b> FMH Services (Consulting)

### Studio medico di gruppo

**Gruppo destinatario:** Medici in formazione che desiderano esercitare la loro futura attività in uno studio medico di gruppo. Liberi praticanti che auspicano affiliare o che hanno già affiliato il loro studio medico individuale ad uno di gruppo.

#### Contenuto

- **Strategia** (obiettivi dello studio medico di gruppo; struttura dell'offerta delle prestazioni)
- **Imprenditori** (composizione del gruppo di lavoro e regole di condotta; partecipazione finanziaria e metodi di remunerazione)
- **Finanze e diritto** (assicurazioni, previdenza e patrimonio; forma giuridica, finanze e fiscalità)
- **Direzione e organizzazione** (struttura e procedimenti; compiti, responsabilità e competenze)

<b>K88</b>	Mercoledì 22 aprile 2020 dalle 8.30 alle 10.30	<b>Chiasso</b> FMH Services (Consulting)
------------	--	--

**Anmeldung, weitere Seminare und Informationen / Inscription, séminaires et informations complémentaires / Registrazione, ulteriori seminari e informazioni:** [www.fmhservices.ch](http://www.fmhservices.ch)

FMH Consulting Services AG,  
Burghöhe 1, 6208 Oberkirch,  
Tel. 041 925 00 77, Fax 041 925 00 67