

# Seminare/Séminaires/Seminari 2020

## Praxiseröffnung/-übernahme

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, die vor einer Praxiseröffnung (Einzel-/Gruppenpraxis), dem Einstieg in eine Gruppenpraxis oder vor einer Praxisübernahme stehen.

### Themen

- **Juristische Aspekte** (Bewilligungen, Zulassungen, Verträge)
- **Gesellschaftsformen / Ehe- und Erbrecht** (Privat-/Geschäftsvermögen, Güterstand, Erbschaftsplanung)
- **Praxiseinrichtung** (Inneneinrichtung, Kosten)
- **Praxisadministration** (Leistungserfassungs- und Abrechnungssysteme)
- **Bewertung einer Arztpraxis** als Verhandlungsbasis
- **Finanzierung der Arztpraxis** (Businessplan, Kredite, Absicherung)
- **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Personen- und Sachversicherungen, Vorsorgeplanung)

### Daten

K01	Donnerstag, 12. März 2020 09.00–16.30 Uhr	Zürich Volkshaus
K02	Donnerstag, 14. Mai 2020 16.00–20.30 Uhr	St.Gallen Hotel Einstein
K03	Donnerstag, 4. Juni 2020 09.00–16.30 Uhr	Bern Schmiedstube

## Praxisübergabe/-aufgabe

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, die ihre Praxis an einen Partner/Nachfolger übergeben oder liquidieren wollen. Idealtermin: **5–10 Jahre vor geplanter Übergabe oder allfälliger Liquidation** (aus steuertechnischen und vorsorgeplanerischen Gründen).

### Themen

- **Praxispartner- oder Nachfolgesuche** (projektorientiertes Vorgehen)
- **Juristische Aspekte** (Verträge, Krankengeschichten)
- **Bewertung einer Arztpraxis** als Verhandlungsbasis
- **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Übergabe/Auflösung von Versicherungsverträgen, Pensions- und Finanzplanung)
- **Steuern** (Steueroptimierung bei der Praxisübergabe oder Liquidation)

### Daten

K06	Donnerstag, 19. März 2020 13.30–18.00 Uhr	Zürich Volkshaus
K07	Donnerstag, 7. Mai 2020 16.00–20.30 Uhr	St.Gallen Hotel Einstein
K08	Donnerstag, 18. Juni 2020 13.30–18.00 Uhr	Bern Schmiedstube

## Praxiscomputer-Workshop

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, die vor einer Praxiseröffnung oder Praxisübernahme stehen oder bereits praxistätig sind.

### Themen

- **Anforderungen** an ein Praxisinformations- system (Einführung)
- **Evaluationsprozess** (projektorientiertes Vorgehen in der Evaluation eines Praxisinformationssystems)
- Präsentation von **sieben führenden Praxisinformationssystemen** (Leistungserfassung, elektronisches Abrechnen unter Einbezug der TrustCenter, Agendaführung, Statistiken, Laborgeräteeinbindung, elektronische Krankengeschichte, Finanzbuchhaltungslösungen usw.)

### Daten

K13	Donnerstag, 26. März 2020 13.15–17.45 Uhr	Zürich Technopark
K14	Donnerstag, 25. Juni 2020 13.15–17.45 Uhr	Bern Stade de Suisse

## Ouverture et reprise d'un cabinet médical

**Groupe cible:** Médecins sur le point d'ouvrir un cabinet médical (individuel ou de groupe), de joindre un cabinet de groupe ou de reprendre un cabinet existant.

### Contenu

- **Aspects juridiques** (contrats en général, autorisations, admission à pratiquer à la charge de l'assurance sociale, dossier patients, droit du travail)
- **Business plan** (préparation du plan de financement, les crédits, financement par la banque, formes juridiques, comptabilité, fiscalité)
- **Aménagement** (implantation, projet et concept d'aménagement, choix du mobilier et des matériaux)
- **Estimation d'un cabinet** (processus d'une estimation, inventaire et goodwill, recommandations)
- **Administration d'un cabinet médical** (facturation)
- **Assurances** (questions d'assurances et de prévoyance)
- **Passage du statut de salarié à celui d'indépendant**

### Dates

K20	Jeudi 5 mars 2020 13h30–18h30	Lausanne Aquatix Hotel
K21	Jeudi 4 juin 2020 13h30–18h30	Genève Hôtel Warwick

## Remise et cessation d'un cabinet médical

**Groupe cible:** Médecins désirant remettre un cabinet médical à un associé ou à un successeur ou qui doivent fermer leur cabinet médical. Idéalement **5–10 ans avant la remise/cessation prévue** (pour des questions de taxation et prévoyance).

### Contenu

- **Aspects juridiques** (contrat de remise, contrats en général, dossiers médicaux, autorisations)

- **Estimation d'un cabinet et remise** (calcul de l'inventaire et du goodwill comme base de négociation, recommandations)
- **Assurances/prévoyance/patrimoine** (remise/résiliation des contrats d'assurances, formes de prévoyance, planification de la retraite et des finances)
- **Conséquences fiscales d'une remise ou d'une cessation** (optimisation de l'impact fiscal lors d'une remise/cessation, impôt sur les bénéfices et gains immobiliers, détermination de la date optimale pour la remise/cessation)

### Date

K24	Jeudi 14 mai 2020 13h30–18h30	Lausanne World Trade Center
-----	----------------------------------	--------------------------------

## Atelier consacré à l'informatique au cabinet médical

**Groupe cible:** Médecins sur le point d'ouvrir un cabinet médical et médecins déjà établis qui veulent changer leur logiciel.

### Contenu

- **Evaluation d'un système de gestion de cabinet** (introduction)
- Présentation en live de **logiciels pour la gestion du cabinet** (gestion des données des patients, gestion de la facturation et de l'encaissement, statistiques, gestion de l'agenda, connexion des appareils médicaux au dossier patient, etc.)

### Date

K28	Jeudi 18 juin 2020 13h30–18h00	Lausanne World Trade Center
-----	-----------------------------------	--------------------------------

## Apertura e rilevamento di uno studio medico

**Gruppo destinatario:** Medici in procinto di aprire o di rilevare uno studio medico.

### Contenuto

- **Business plan** (preparazione del piano di finanziamento e del credito d'esercizio, prestito bancario)
- **Valutazione di uno studio medico** come base per la negoziazione
- **Assicurazioni** (assicurazioni necessarie interne ed esterne allo studio)
- **Passaggio dallo stato di dipendente a quello di indipendente**
- **Fiscalità**

### Date

K50	Mercoledì 11 marzo 2020 dalle 16.00 alle 18.00	Chiasso FMH Services (Consulting)
K51	Mercoledì 27 maggio 2020 dalle 08.30 alle 10.30	Chiasso FMH Services (Consulting)

## Anmeldung/Inscription/Iscrizione www.fmhservices.ch

FMH Consulting Services, Tel. 041 925 00 77